

2023

RELATÓRIO E CONTAS CONSOLIDADO

NOESIS GLOBAL, S.G.P.S., S.A.



an Altia Company

Helping your business
grow faster



ÍNDICE

1. MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO.....	4
2. A NOESIS.....	6
3. INDICADORES DE PERFORMANCE.....	8
4. ANÁLISE E PERSPETIVAS DE MERCADO.....	10
5. GRANDES TENDÊNCIAS DE MERCADO.....	12
6. ADN NOESIS.....	14
7. CRIAÇÃO DE VALOR SUSTENTÁVEL E TRANSVERSAL.....	18
8. CENTRO DE EXCELÊNCIA E SOLUÇÕES À MEDIDA.....	19
9. PARCERIAS ESTRATÉGICAS PARA ACELERAR O SUCESSO.....	20
10. FATORES DIFERENCIADORES.....	22
11. CAPITAL HUMANO.....	24
12. VISÃO DE SUSTENTABILIDADE.....	26
13. CONTEXTO MACROECONÓMICO.....	32
14. FACTOS MAIS RELEVANTES DE 2023.....	34
15. ANÁLISE DE RISCO.....	36
16. O GRUPO NOESIS.....	40
17. COMPOSIÇÃO DA SOCIEDADE.....	42
18. DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS CONSOLIDADAS.....	44
19. ANEXO ÀS DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS CONSOLIDADAS.....	49
20. CERTIFICAÇÃO LEGAL DE CONTAS.....	75

1. MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO



CRESCIMENTO ASSINALÁVEL E SUSTENTADO

2023 assinalou o último ano de execução do **plano estratégico** para o triénio 2021-2023, registando-se o cumprimento, na plenitude, de todos os objetivos nele definidos. Seguimos integralmente o plano delineado, o que nos abre perspectivas otimistas para os anos vindouros.

O **crescimento assinalável** (21%) no volume de negócios face a 2022 permitiu-nos **superar a barreira dos 65ME** e consolidar o crescimento, sustentado, da operação, que se refletiu num **EBITDA de 6,3ME** (+41,9% face a 2022).

A operação internacional continua também sólida e um fator crítico de sucesso para a estratégia de crescimento delineada. Em 2023, a operação das diferentes subsidiárias da Noesis representou cerca de 20% do volume total de negócios, ascendendo aos 12,6ME. Destaque para o comportamento das **subsidiárias dos Estados Unidos, Brasil e Holanda** onde se registou um **crescimento** do seu volume de negócios e para o **reforço da operação na Irlanda** onde foram dados passos firmes de investimento, no reforço da equipa comercial, inauguração de um novo escritório, e no estabelecimento de importantes parcerias comerciais e de negócio com a *Dublin Chamber* e a *American - Ireland Chamber of Commerce*. Também nos **Estados Unidos**, 2023 representou mais um importante passo na estratégia de crescimento e consolidação da nossa operação local, com o crescimento da equipa local, na sua representação comercial e também em termos de entrega de serviços de desenvolvimento low-code, com o estabelecimento de uma equipa técnica baseada em Raleigh, Carolina do Norte e com a celebração de um protocolo com uma Universidade local (Wake Tech) que contempla a contratação de, pelo menos, 2 programadores formados nesta instituição, em 2024.

No mercado português, **o crescimento YoY registado, na ordem dos 30%** e a conquista de cerca de **30 novos clientes** colocam-nos num patamar de liderança e referência no mercado, continuando o **trajeto de reforço e consolidação** da nossa posição.

A Noesis é, cada vez mais, um *player* credível e reconhecido no mercado, continuando a diferenciar-se pela expertise e excelência em áreas como **Cloud, Cibersegurança, Desenvolvimento Aplicacional, Automação, Qualidade, Customer Experience** ou **Data Analytics & Artificial Intelligence**. O espectro alargado dos nossos serviços, alicerçado em parcerias tecnológicas robustas com as principais tecnologias líderes a nível mundial, continuam a ser um fator distintivo junto dos nossos clientes, para os apoiar nas suas jornadas de transformação.

Também no contexto da **atração e da retenção de talento**, 2023 marcou o reconhecimento da Noesis como **Best Place to Work**, em Portugal e na Europa, tendo alcançado o **2º lugar no Ranking, pelo segundo ano consecutivo**. Este reconhecimento atesta a forte aposta da Noesis na introdução de políticas focadas na gestão de pessoas, num ano em que registámos a incorporação de mais de 300 novos colaboradores e a redução do nosso índice de *turnover* num total de **1.156 colaboradores**.

Para o ano de 2024, iniciamos um novo ciclo, com objetivos de expansão ambiciosos e expressos no plano estratégico 2024-2027. Continuamos a prever **o crescimento e consolidação da nossa operação**, na linha do registado nos últimos anos, que contempla, entre outros objetivos, a abertura de um novo mercado de operação, a consolidação e lançamento de novos centros de competências em localizações estratégicas para melhor suportar a nossa operação, o reforço do nosso EBITDA e um forte crescimento do nosso volume de negócios.

Alexandre Rosa | CEO

2. A NOESIS



CONHECIMENTO. INOVAÇÃO. SUSTENTABILIDADE

Somos uma consultora de inovação tecnológica com uma equipa altamente qualificada. Ajudamos as empresas a acelerar o seu processo de transformação digital.

A NOSSA VISÃO, MISSÃO E VALORES



VISÃO

Ser uma referência de excelência e inovação no setor das tecnologias através do desenvolvimento de soluções diferenciadoras, que impulsionem o crescimento sustentável dos nossos clientes, parceiros e sociedade.



MISSÃO

Desenhar, desenvolver, implementar e testar soluções tecnológicas inovadoras que potenciem o desenvolvimento dos nossos clientes e sociedade. Acreditamos que o nosso sucesso resulta do bem-estar dos nossos talentos e, por isso, temos também como filosofia construir um ambiente de confiança onde se sintam realizados, integrados e ativos na cultura Noesis.



VALORES

Transparência

Promovemos uma cultura de transparência, onde as decisões são tomadas com base em critérios objetivos, onde a competência e o desempenho dos nossos talentos são as principais linhas orientadoras. Valorizamos a comunicação assertiva e motivamos cada colaborador a partilhar a sua visão.

Inovação

Tanto através do nosso know-how, como através de parcerias, estamos alinhados com as ofertas mais inovadoras do mercado. Estimulamos o espírito criativo dos nossos talentos, acolhendo as suas ideias e trabalhando para torná-las exequíveis e com capacidade para fazer a diferença na sociedade.

Responsabilidade

Na Noesis, temos uma atuação responsável na comunidade onde nos inserimos. Promovemos ações que visam a proteção ambiental, e desenvolvemos parcerias com instituições de solidariedade social, encorajando os nossos talentos a participar nestas iniciativas.

Diversidade & Inclusão

Acreditamos que a promoção da diversidade e inclusão é benéfica para todos: os nossos talentos, a nossa cultura de inovação, os nossos clientes e os nossos parceiros. Encorajamos os nossos talentos a celebrar a sua singularidade.

Pessoas

Promovemos a evolução das nossas pessoas, estimulando a partilha de conhecimento nas equipas. Estamos alinhados com as expectativas de desenvolvimento dos nossos talentos, investindo em formação e certificações. Fomentamos o equilíbrio entre a vida pessoal e profissional.

3. INDICADORES DE PERFORMANCE



RESULTADOS DE 2023

Crescimento sustentável ao longo do prazo

	2023	2022	
Volume de Negócios	67,6 Mn€	55,8 Mn€	↑ + 21,2% vs 2022 Aumento de 11,8 Mn€
Volume Negócios Internacional	24,7 Mn€	20,5 Mn€	↑ + 20,5% vs 2022 Aumento de 4,2 Mn€
EBITDA	6,3 Mn€	4,4 Mn€	↑ + 41,9% vs 2022 Aumento de 1,8 Mn€
Resultado Líquido	4,2 Mn€	3,0 Mn€	↑ + 38,9% vs 2022 Aumento de 1,2 Mn€
Gastos com pessoal	41,9 Mn€	35,6 Mn€	↑ + 17,7% vs 2022 Aumento de 6,3 Mn€ Principal rubrica da conta de resultados
Autonomia Financeira	16,5 %	12,4 %	↑ + 4,1% vs 2022
Dívida Líquida/EBITDA	0,1	-0,4	↓ Redução de 0,5 vs 2022
N.º Pessoas	1.156	1.018	↑ + 138 colaboradores durante 2023

4. ANÁLISES E PERSPETIVAS DE MERCADO



OS IMPACTOS DA GUERRA E DA INFLAÇÃO, AFETARAM AS ECONOMIAS, OS MERCADOS E, DE UMA FORMATRANSVERSAL, EM TODAS AS ORGANIZAÇÕES.

À semelhança de 2022, o ano de 2023 foi marcado pelo clima de incerteza, provocado pelo conflito geopolítico entre a Rússia e a Ucrânia. No entanto, as empresas de Tecnologias de Informação (TI) acreditam que a constante transformação digital no setor económico irá impulsionar o crescimento e os investimentos no mercado tecnológico.

De acordo com a International Data Corporation (IDC), o mercado das Tecnologias de Informação e Comunicação (TIC) representou um investimento de 5,3 mil milhões de euros, em 2023, o que reflete um crescimento de apenas 0,8%, um número inferior face aos anos anteriores. Esta descida é justificada por diferentes fatores - o abrandamento de alguns investimentos, o aumento das taxas de juro e o cenário de instabilidade financeira e económica a nível europeu.

Contudo, a IDC refere que a pandemia acelerou a mudança digital e que, entre 2022 e 2025, Portugal irá apostar na digitalização do país, **o que irá resultar num crescimento anual médio de 14,5%**. Segundo os dados, partilhados no IDC FutureScape 2023, é esperado que 45% das empresas nacionais aumentem em 10% o investimento em Tecnologias de Informação, durante o ano de 2023.

Gabriel Coimbra, Group Vice President e Country Manager da IDC Portugal, explica que "os investimentos tecnológicos serão realizados em tecnologias de 3.ª plataforma", ou seja Cloud Computing, Big Data, Cibersegurança e Inteligência Artificial (AI). O responsável acredita que, em Portugal, **"a transformação digital vai representar 50% de todo o investimento nacional em TIC, até ao final de 2025"**.

Quanto às tecnologias de 3.ª plataforma, a IDC estima que: o investimento em Cloud Computing terá um crescimento de 20,6%, atingindo os 855 milhões de euros; as organizações vão investir cerca de 370 milhões de euros na área de Big Data & Analytics; a aposta no mercado da Cibersegurança vai continuar a crescer, e aumentará em 2024, e o objetivo é que represente dois dígitos do orçamento anual das empresas e, por último o tema que está, cada vez mais, na ordem do dia - Inteligência Artificial - representará um investimento de 92 milhões de euros no ano de 2023.

Sobre este último tópico, 2023 foi o ano em que o conceito de Inteligência Artificial explodiu, muito por causa do aparecimento da ferramenta Chat GPT no final do ano de 2022. Desta forma, e segundo a IDC, era de esperar que as organizações incorporassem, rapidamente, AI no core dos seus negócios para impulsionar a inovação.

Gabriel Coimbra afirma **que "a Inteligência Artificial vai transformar a indústria e todos os setores da nossa economia"**. Conceitos como Inteligência Artificial Generativa vão colocar a IA em todo o mundo e a previsão da IDC é que em 2024 haja um crescimento de mais de 23% face ao ano de 2023, uma vez que a GenAI se está a tornar a tecnologia de base das organizações por simplificar diversas operações.

A transformação digital, cada vez mais acelerada, exigiu novas abordagens de liderança, modelos de negócio e competências. A IDC revela-nos as principais previsões para o ano de 2024, a nível mundial:

- Os investimentos em tecnologia digital vão ajudar a crescer sete vezes a economia em 2024;
- Durante 2024, 75% das cidades e Estados vão testar a GenAI;
- Em Portugal, o investimento em IA será superior a 100 milhões de euros em 2024, o que representa um aumento de 23,2% face a 2023;
- Até 2025, apenas 35% das empresas irão dominar o uso da Inteligência Artificial Generativa, o que duplicará o crescimento das receitas;
- Os CIO vão focar-se em direcionar 35% dos seus orçamentos para soluções de soberania de dados;
- Prevê-se que a aposta em soluções digitais ligadas à automação e machine learning tenha um crescimento entre 4 a 5%;
- Até 2026, a GenAI assumirá 42% das tarefas do marketing tradicional.

A IDC acredita que, até 2026, as plataformas relacionadas com IA possam vir a ser uma das áreas de mercado das tecnologias que mais irá crescer em Portugal.

5. GRANDES TENDÊNCIAS DE MERCADO

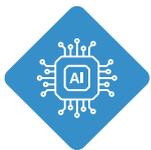


CRESCIMENTO ASSINALÁVEL E SUSTENTADO

Com a explosão da Inteligência Artificial, Rick Villars, Group Vice President, Worldwide Research na IDC, indica que "todos os fornecedores de IT vão incorporar IA no core do seu negócio" e que esta mudança "promete uma cornucópia de novos e inovadores serviços e produtos".

Há várias tendências que vão marcar os próximos anos: negócios mais sustentáveis, uso da Inteligência Artificial mais cimentado e experiências de mercado mais personalizadas. De acordo com a IDC, este é o momento para as organizações de TI trabalharem numa cultura de inovação que lhes permita manterem-se competitivas no mercado tecnológico.

Estas são algumas tendências tecnológicas estratégicas para o ano de 2024:



Inteligência Artificial como Parceria

AI TRiSM (Trackling, Trust, Risk and Security in AI Models) — até 2026, as empresas que aplicarem AI TRiSM aumentarão a precisão e a otimização da tomada de decisões, eliminando 80% das falhas.



Inteligência Artificial Generativa democratizada

A GenAI estará, cada vez mais, democratizada. A sua ampla técnicas, vai democratizar o acesso à informação e a que antes eram inacessíveis, tornando-se uma das tendências mais revolucionárias desta década.



Clientes máquina

Os clientes-máquina são considerados atores económicos não humanos que compram serviços em troca de pagamentos — ou seja, as máquinas conectadas, com base em IA, vão ser cada vez mais inteligentes.



Desenvolvimento aumentado com IA

O uso de tecnologia IA vai ajudar as equipas de software a criar, testar e concluir o produto, garantindo melhor qualidade. Até 2028, 75% dos engenheiros de software usarão assistentes de codificação de IA.



Gestão contínua de riscos cibernéticos

As empresas que priorizarem os investimentos em segurança virão reduzidas as ameaças ao sistema de cibersegurança.



Computação Quântica

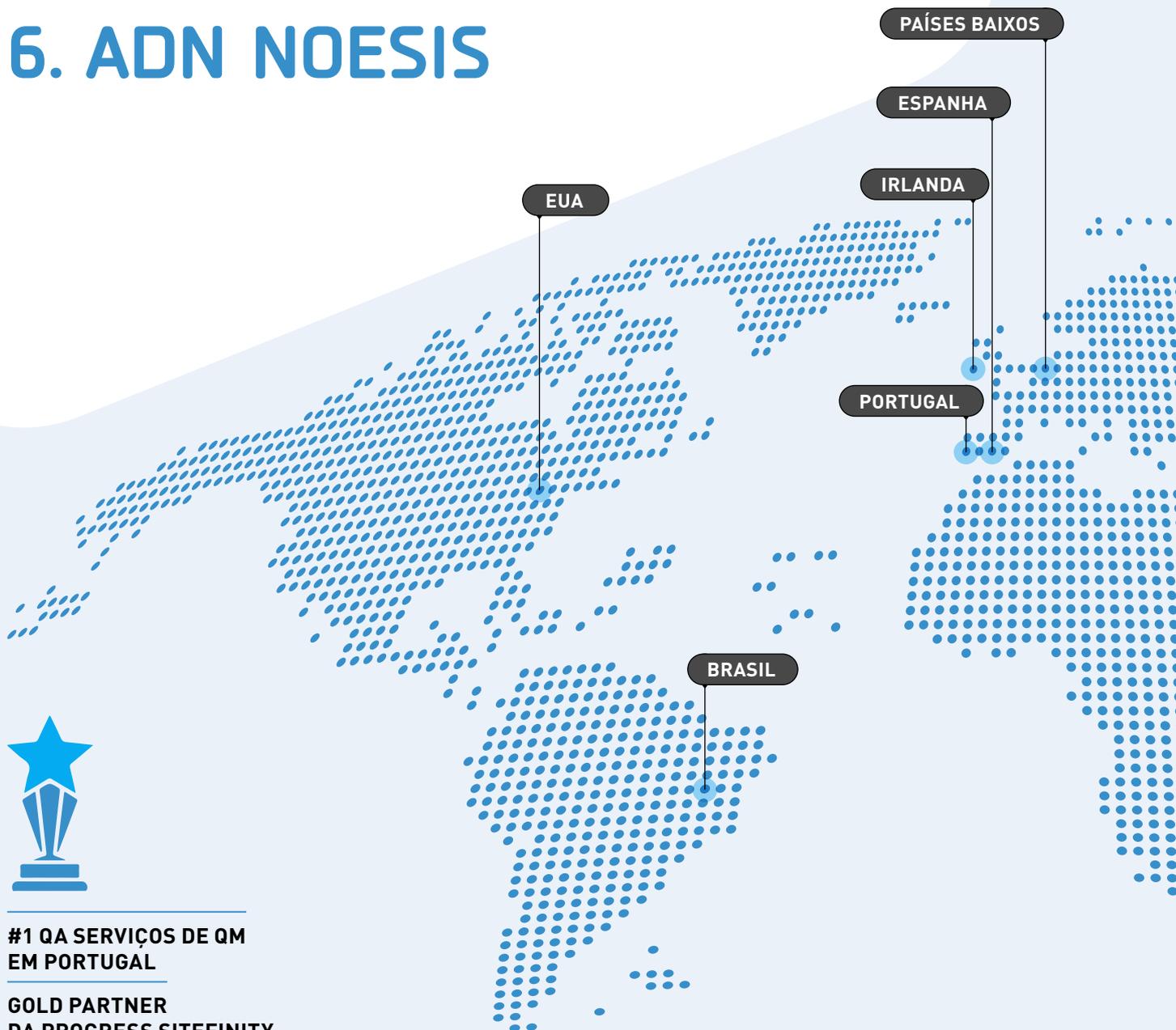
Apesar de estar numa fase inicial, o seu potencial tem a capacidade para revolucionar áreas como — criptografia e Inteligência Artificial. Em 2024, 50% das empresas vão começar a investir nesta tecnologia.



Sustentabilidade tecnológica

Com tecnologias como a IA, Blockchain, Computing Cloud, a Realidade e Aumentada e a Robótica vai ser possível criar um futuro mais ecológico. A sustentabilidade estará no centro da inovação tecnológica. De acordo com a Gartner, até 2027, 25% dos diretores de TI terão remuneração vinculada ao seu impacto tecnológico sustentável.

6. ADN NOESIS



**#1 QA SERVIÇOS DE QM
EM PORTUGAL**

**GOLD PARTNER
DA PROGRESS SITEFINITY**

MICROSOFT GOLD PARTNER

RED HAT ADVANCED PARTNER

**5 SITECORE EXPERIENCE
AWARDS**

**14 OUTSYSTEMS
INNOVATION AWARDS**

**DARKTRACE
PLATINUM PARTNER**

TIBCO ELITE PARTNER

TECNOLOGIAS E INOVAÇÃO PARA A TRANSFORMAÇÃO DE NEGÓCIO



10,3%

CAGR 2019/2023



10

ESCRITÓRIOS



+1000

CONSULTORES



25+

ANOS DE
EXPERIÊNCIA



TOP 10

SERVIÇOS GERIDOS POR
EMPRESAS TECNOLÓGICAS



30+

PARCEIROS
ESTRATÉGICOS

INTEGRAÇÃO NA ALTIA PARA UMA EQUIPA MAIS FORTE

Em 2020, a **Noesis integrou o grupo Altia**, consultora IT Espanhola cotada em bolsa.

Juntos, somos uma empresa mais robusta, com a ambição de desenvolver projetos globais, de transformação digital.

The Altia logo is displayed in white against a dark green background. It features a stylized 'a' icon followed by the word 'altia' in a lowercase, sans-serif font.

BME Growth

A Altia voltou a integrar o IBX BME Growth 15, o índice das empresas com maior volume de contratação do renovado BME Growth.



3.500+

COLABORADORES



9

PAÍSES



241.3Mn€

VOLUME DE
NEGÓCIOS ALTIA



900+

CLIENTES



25+

ESCRITÓRIOS



4

DATA CENTERS

altia

noesis
an Altia Company

bilbomática
an Altia Company

wairbut
an Altia Company

7. CRIAÇÃO DE VALOR SUSTENTÁVEL E TRANSVERSAL

A Noesis é uma **consultora tecnológica internacional** que oferece serviços e soluções para apoiar os seus clientes na **transformação digital**.

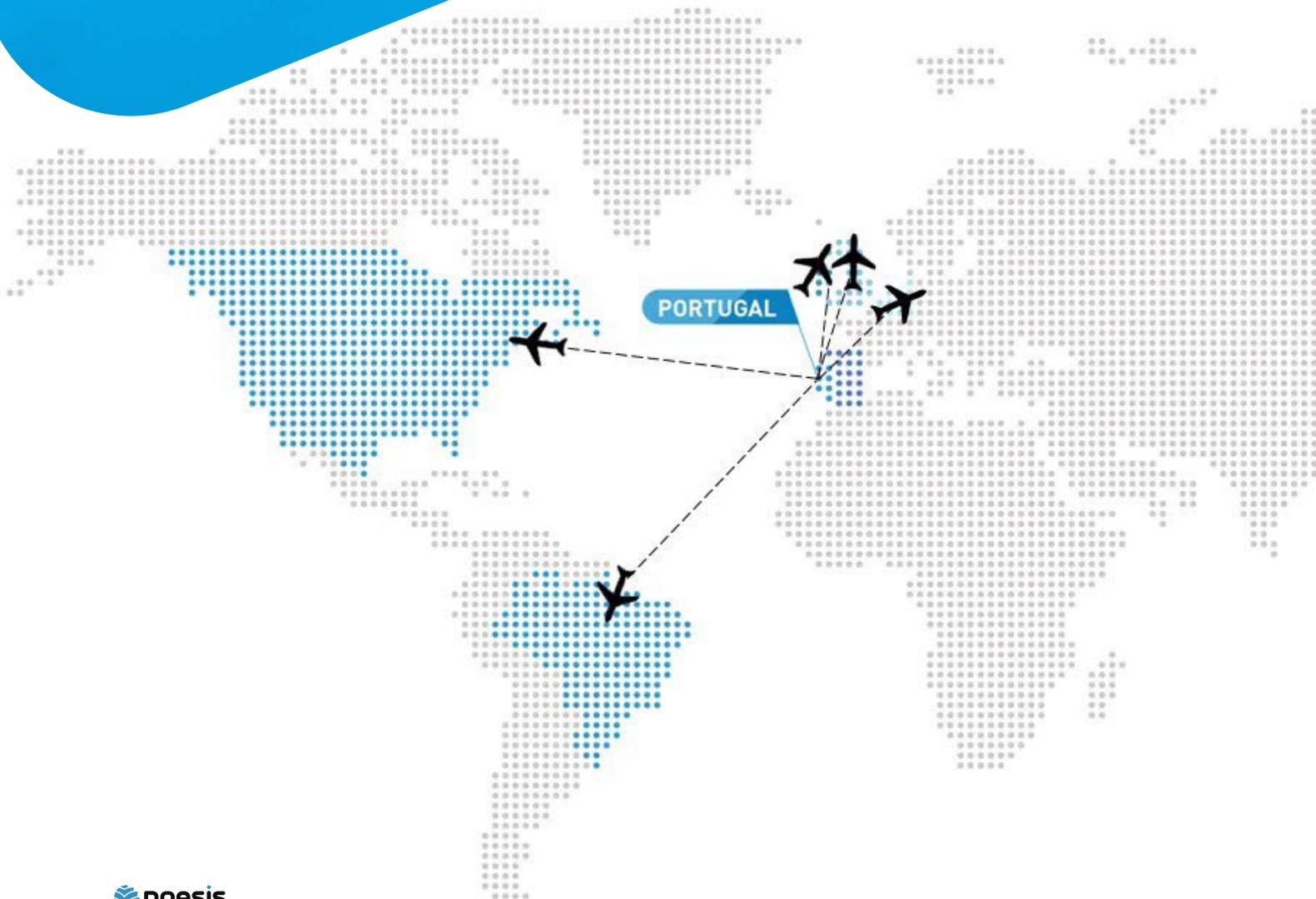
De modo a obter valor sustentável e transversal a todos os setores, a Noesis foca-se em **infraestrutura, software, qualidade e pessoas**.



8. CENTRO DE EXCELÊNCIA E SOLUÇÕES À MEDIDA

Os **Centros de Excelência** Noesis permitem uma entrega consistente **onsite, onshore, nearshore** e **offshore**, tirando partido de todas as competências das equipas de uma forma **orientada para o serviço**.

Esta abordagem eleva as **boas práticas** e otimiza os skillsets para todo o tipo de clientes no **mercado global**.



9. PARCERIAS ESTRATÉGICAS PARA ACCELERAR O SUCESSO



A PARTILHA DE VISÃO ESTRATÉGICA E A RELAÇÃO PRÓXIMA COM **MAIS DE 30 PARCEIROS** DE REFERÊNCIA PERMITEM À NOESIS CHEGAR MAIS LONGE COM OS SEUS CLIENTES.



10. FATORES DIFERENCIADORES



FOCADOS NOS CLIENTES DOS VÁRIOS MERCADOS ONDE OPERAMOS, POTENCIAMOS A INOVAÇÃO E TRANSFORMAÇÃO DIGITAL COM A OFERTA DE SOLUÇÕES *BEST-OF-BREED*, CONTANDO COM O APOIO DE DIVERSOS PARCEIROS ALTAMENTE RECONHECIDOS NO MERCADO.

Movidos pela audácia, inovação, pessoas e sustentabilidade contamos com mais de 1000 talentos, em equipas especializadas, capazes de desenvolver soluções próprias em áreas tão diversas das tecnologias de informação como *IT Operations & Infrastructure, Enterprise Application Integration, Cloud & Security, Data Analytics & AI, Low-Code Solutions, Enterprise Solutions, DevOps & Automation, Quality Management e Professional Services*.

A nossa rede de parceiros tecnológicos e estratégicos, que abrange cada uma destas áreas de atuação, constitui um dos pilares de sucesso para o desenvolvimento de soluções tecnológicas inovadoras.

Esta estratégia *anti-commodity* é alcançada através de uma gestão centralizada, garantindo uma harmonia na sua operacionalização.

As diferentes áreas de negócio e o sucesso do modelo de *hybrid nearshore*, têm registado um crescimento sólido que tem vindo a suportar a nossa estratégia internacional.

Apoiados num plano de crescimento estratégico a longo prazo, focamo-nos nos clientes de base instalada com a consolidação e estabilização nos vários mercados onde operamos. Neste ponto, prevemos atingir um crescimento sustentável e um foco de atividade para projetos de serviços e consultoria.

Primamos por assegurar que estamos preparados para ajudar os nossos clientes na evolução do mercado, tanto a nível técnico como operacional, através do desenvolvimento de soluções diferenciadoras, que impulsionem o crescimento sustentável dos nossos clientes, parceiros e sociedade. Nesse sentido, estabelecemos novas parcerias, apostamos na construção de equipas especializadas, acompanhamos as tendências dos modelos das organizações e dos parceiros. A nossa rapidez de adaptação é um claro ponto de distanciamento da concorrência, que nos torna numa referência de excelência e inovação no setor das tecnologias.

11. CAPITAL HUMANO



Acreditamos que o nosso sucesso é o sucesso de cada um dos nossos talentos e, por isso, colocamos as **pessoas no centro da organização**. As pessoas são um dos 3 pilares estratégicos e fazem também parte dos nossos valores, a par da Transparência, Inovação, Responsabilidade, Diversidade e Inclusão.

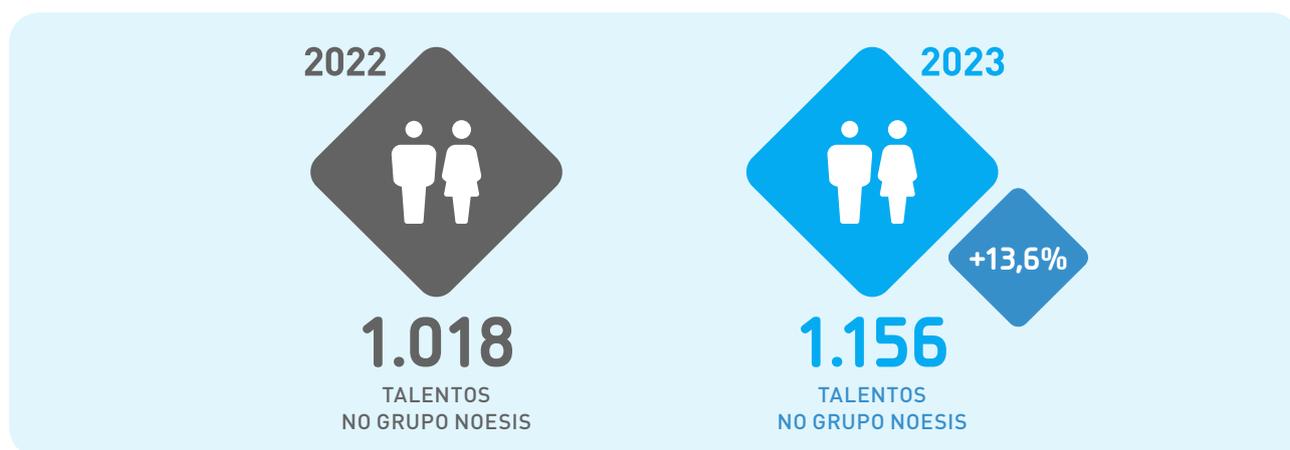
Trabalhamos diariamente com um único objetivo: construir um ambiente de alta confiança, onde todos conhecem o propósito e a estratégia da organização e, ao mesmo tempo, se sentem empoderados. A voz das nossas pessoas é ouvida e tida em consideração nos processos de decisão. A Noesis acredita que esta visão promove um ambiente de trabalho, onde as pessoas se sentem seguras, realizadas e motivadas, quer estejam nos nossos escritórios ou a trabalhar de forma remota.

Desde sempre, a Noesis tem vindo a trabalhar para construir um **ambiente mais equitativo e inclusivo** para que todos os colaboradores se sintam integrados, independentemente da antiguidade, cargo, formação académica, condição socioeconómica, género, idade, deficiência, nacionalidade ou etnia.

É **valorizada uma força de trabalho diversificada** porque é benéfico para todos. Quanto mais apoiarmos diferentes perspetivas, maior probabilidade de encontrar **soluções disruptivas com impacto no negócio e de sermos inspirados a melhorar**.

A estratégia da Noesis inclui:

- Recrutamento e seleção de talentos
- Processos de avaliação efetivos
- Formação contínua *on & off the job*
- Desenvolvimento pessoal e profissional
- Cultura de reconhecimento e motivação contínuas
- Criação de um forte Employer Value Proposition
- Aposta em **iniciativas de Employer Branding**, que abarquem toda a jornada do candidato e colaborador. **Em 2023, foram mais de 400 iniciativas, um aumento de 60% face ao ano anterior.**



No final de 2023, a Noesis Portugal contava com **1.156 talentos**, o que representa um **aumento de 13,6%** face ao ano anterior.

Em 2024, o Grupo Noesis prevê aumentar a sua equipa de forma a responder aos desafios de uma economia cada vez mais exigente e competitiva.

12. VISÃO DE SUSTENTABILIDADE



Todas as decisões são pensadas para garantir a sustentabilidade da organização e o bem-estar dos colaboradores, mas também o bem comum junto dos clientes, parceiros, na comunidade onde se insere e com quem interage. Um dos valores da Noesis é a Responsabilidade, que nos inspira para uma atuação responsável na comunidade onde nos inserimos.

Acreditamos que devemos ter um papel ativo e promover a responsabilidade social, económica e ambiental, tendo por base a Agenda 2030 para o Desenvolvimento Sustentável da Organização das Nações Unidas, que resulta do trabalho conjunto de governos e cidadãos de todo o mundo para criar um novo modelo global para acabar com a pobreza, promover a prosperidade e o bem-estar de todos, proteger o ambiente e combater as alterações climáticas.

Os Objetivos de Desenvolvimento Sustentável em foco na Noesis são:

SAÚDE DE QUALIDADE

A Noesis oferece seguro de saúde a todos os colaboradores, que têm também acesso a consultas de **Medicina Curativa** todas as semanas, com um médico à disposição numa consulta de medicina geral.

Nos escritórios de Lisboa, os colaboradores podem usufruir de **Office Massages**, participando nos nossos *giveaways*. Na linha de um estilo de vida alimentar mais saudável, é disponibilizada fruta nos escritórios de Lisboa e Coimbra, e, em breve, também nos restantes escritórios.

Regularmente, o Grupo apoia a participação dos seus colaboradores em eventos desportivos como corridas, torneios de padel, futsal e golfe como forma de fomentar o desporto e contribuir para uma melhor qualidade de vida.

Os **#teamnoesis days** mantiveram-se ao longo do ano. Focada na Sustentabilidade e Desporto, esta iniciativa contou com um dia dedicado ao Surf, em que os colaboradores se uniram para celebrar o Dia Mundial da Conservação da Natureza, e a paixão pelo desporto e pelos oceanos. Houve ainda um **#teamnoesis Day**, em Coimbra, onde os limites dos colaboradores foram testados em jogos cooperativos.

No Dia Mundial da Atividade Física, incentivámos os colaboradores a participar na 3.^a edição do **Padel Challenge** organizado pelo Benfica e a equipa constituída pelos nossos talentos Miguel Lopes, Gentil Paganella, e José Gomes sagrou-se campeã. Representada por duas equipas de Padel, a Noesis participou também no torneio **Play for Wishes: Futebol & Padel**, organizado pela Fundação Make-a-Wish. Esta iniciativa contou com uma missão especial: angariar fundos para a realização de sonhos de crianças com doenças graves.

Em 2023, a Noesis iniciou a parceria com a **UPNDO**, uma empresa que se compromete em implementar hábitos saudáveis nas organizações, com o objetivo de incentivar os colaboradores a unirem-se e a moverem-se, contribuindo para a sua saúde e bem-estar. Segundo a Organização Mundial de Saúde (OMS), para sermos consideradas pessoas ativas, devemos dar entre 8.000 a 10.000 passos por dia. Através desta iniciativa, os nossos passos ganham um propósito. O objetivo é converter os quilómetros percorridos, a caminhar, a correr ou a pedalar, ao longo de 45 dias em doações significativas para apoiar organizações não governamentais (ONG). A Noesis selecionou quatro organizações que atuam em diferentes áreas:

- Médicos do Mundo, uma associação que fornece ajuda humanitária e cuidados médicos a nível internacional.
- Animal, que desempenha um papel fundamental na defesa dos direitos dos animais.
- CDI – Center of Digital Inclusion, que utiliza a tecnologia como um meio para promover a inclusão e inovação social na resolução de desafios comunitários e globais.
- Encontrar+se, que combate o estigma e promove tratamentos eficazes no âmbito da saúde mental.

A Noesis e os seus talentos apoiaram também a Associação de Gestão de Resíduos – Electrão na campanha de recolha de pilhas e equipamentos elétricos utilizados para apoiar o **IPO de Lisboa**. A iniciativa pretendeu recolher 100 toneladas de resíduos que se converterão num valor de cerca de 32 mil euros, que serão utilizados para a aquisição de equipamentos médicos.

20 colaboradoras participaram na **Corrida Sempre Mulher** – criada com o propósito de união e ajuda na luta contra o cancro da mama. Apoiámos os nossos colaboradores do escritório da Holanda a participar na **NN Rotterdam Marathon**.

A Noesis apoiou também os Campeonatos Universitários de Lisboa 22–23 da ADESL – Associação Desportiva do Ensino Superior de Lisboa. Num momento singular no desporto e na região universitária, a Noesis esteve presente na final de basquetebol feminino, na cerimónia final e na entrega dos prémios, de forma a promover o desporto, a igualdade de oportunidades entre géneros e aproximar a organização da comunidade académica.

EDUCAÇÃO DE QUALIDADE

A Noesis aposta numa cultura orientada para as pessoas, promovendo a proximidade, e fomentando o conhecimento e o desenvolvimento das suas competências únicas. Conta com uma estrutura de formação eficiente, conjugando a aprendizagem *on-the-job* e academias internas de formação, as **Noesis Academy**, em que o conhecimento é partilhado entre talentos, com meios online e desenvolvimento autónomo.

Em 2023, foram realizadas 12 sessões Noesis Academy:

- Microsoft Excel: Tabelas, formatação e colaboração; Microsoft Excel: funções e gráficos avançados
- SoapUI – nível inicial
- PL/SQL – nível inicial-intermédio
- Finanças para não financeiros
- Segurança de Informação
- PL/SQL – nível avançado
- Pipeline – Conceitos e criação de uma pipeline em automação de testes
- Jmeter – nível inicial-intermédio
- Finanças Pessoais
- Scrum
- Storytelling com Dados
- Qlik sense

Em 2022, o Grupo iniciou o investimento na **Udemy** e, em 2023, deu continuidade à aposta. O objetivo é disponibilizar esta plataforma a todos os colaboradores para que possam tirar maior valor acrescentado. Um investimento que vem reforçar a formação dos novos talentos, não só nas *hard skills* mas também nas suas *soft skills*.

Em conjunto com o Grupo Altia, regularmente há uma sessão **Digital Talk**, em que é apresentado um projeto desenvolvido numa das empresas do grupo, sempre com uma adesão superior a 100 colaboradores para que tenham conhecimento sobre o projeto e aprendam sobre as tecnologias e metodologias utilizadas.

Externamente, a Noesis promove a literacia digital na sua envolvente. Em 2023, fizemos **doações de equipamento informático** e mochilas a várias ONG: U.Dream, Brigada do Mar, Infantário do Povo, Associação Mundos de Papel, Turn ON Success, Semear e IAC – Instituto de Apoio à Criança.

Regularmente, a Noesis apoia diversas **iniciativas académicas** como os *Talent Bootcamps*; *TecStorm*, no Instituto Superior Técnico; *ShiftAppens*, *Coffee with the Boss*, *Mind your Data*, na Universidade de Coimbra; Sessão de Q&A, no Instituto Superior de Engenharia de Coimbra; Jornadas de Informática e Snow Summit na Universidade da Beira Interior; Feira de Emprego do Instituto Superior de Engenharia de Lisboa; *Youth Speak Forum*, organizado pela Associação de Estudantes em Ciências Económicas Empresariais; Feira de Emprego do Instituto Superior de Tecnologias Avançadas de Lisboa; Fórum de Empregabilidade, no Instituto Politécnico da Guarda. Os nossos colaboradores apresentam *workshops* em variadas tecnologias, palestras, master classes e mentoria em hackathons, que fomentam a criação de soluções com impacto social. São também organizados *Open Days*, onde os estudantes universitários e recém-licenciados têm a oportunidade de conhecer o dia a dia dos profissionais da organização.

O Grupo acredita que é através de um contacto mais próximo com a comunidade académica que consegue ter um impacto mais positivo no mundo.

Em 2023, a Noesis assinou um protocolo com a Ordem dos Engenheiros – Região Sul para fazer parte das empresas apoiantes do Prémio Excelência na Academia na especialidade de Engenharia Informática. Esta iniciativa pretende reconhecer o mérito, dedicação e empenho dos jovens futuros engenheiros que lidam com os desafios da competitividade de mercado e inserção profissional.

Estes prémios são atribuídos aos dois melhores estudantes de cada um dos 12 cursos de Engenharia do ano letivo de 2023/2024 – ao melhor aluno de Mestrado ou Mestrado Integrado e ao melhor aluno de Licenciatura, que são premiados com 1.000 euros e 750 euros, respetivamente. Além desta distinção, os dois alunos vencedores podem ter a oportunidade de realizar um estágio profissional nas entidades patrocinadoras. Sendo a Noesis uma consultora tecnológica, com mais de 25 anos de experiência e localizada em vários pontos geográficos, Alexandre Rosa, CEO, considera que “esta é uma excelente oportunidade para trazer mais jovens para o mundo da tecnologia e para mais tarde poderem ver a Noesis como uma referência para construírem a sua carreira profissional”.

IGUALDADE DE GÉNERO

A Noesis participa em iniciativas que contribuem para a maior diversidade de género em cursos STEM – Science, Technology, Engineering, and Mathematics, organizadas por associações como a *Girls in Tech*, e a *Portuguese Women in Tech* e criou o *Girls’ Tech Day* com a participação das colaboradoras que partilham o seu conhecimento e experiência com as estudantes.

Em 2022, aderiu ao Programa Engenheiras por um Dia, que promove, junto das estudantes de ensino não superior, a opção pelas engenharias e pelas tecnologias, desconstruindo a ideia de que estas são domínios masculinos. Uma iniciativa do Governo, este Programa é coordenado pela Comissão para a Cidadania e a Igualdade de Género (CIG) e pelo INCoDe.2030, em articulação com a Associação Portuguesa para a Diversidade e Inclusão (APPDI), o Instituto Superior Técnico e a Ordem dos Engenheiros e envolve uma rede de 86 entidades parceiras (11 das quais municípios), 52 escolas básicas e secundárias e 19 instituições de ensino superior. No âmbito deste programa, recebeu um convite para as suas *Girls e Women in Tech* participarem numa talk dirigida a jovens estudantes na Futurália, uma feira realizada em Lisboa dedicada a estudantes.

A Noesis participou, pela segunda vez, no *Technovation Girls*, o maior programa mundial de educação tecnológica e que pretende capacitar raparigas dos 8 aos 18 anos para se tornarem confiantes na área de *STEM*. Contou com equipas de familiares de colaboradores e profissionais da Noesis como mentoras que ajudaram estas equipas a desenvolver apps com o objetivo de solucionar um problema ambiental na comunidade.

O grande objetivo é desmistificar o mundo IT junto das raparigas e atraí-las para as áreas *STEM*. Ao mesmo tempo, o objetivo é empoderar as profissionais da Noesis para que partilhem o seu *know-how* e sintam que podem fazer a diferença na sociedade.

A Noesis continua com a aposta nas *InspiratiONal Sessions*, onde personalidades inspiradoras, externas à organização, são convidadas a partilhar a sua história. Em 2023, convidámos mulheres inspiradoras para partilhar a sua experiência com os colaboradores da Noesis e os seguidores nas redes sociais.

TRABALHO DECENTE E CRESCIMENTO ECONÓMICO

Um dos pilares da Noesis é a criação de oportunidades de emprego sustentável e de relações duradouras, procurando um alinhamento com as expectativas de desenvolvimento dos nossos talentos, através da formação contínua e certificações.

A Noesis foi uma das 101 empresas que formalizaram a adesão ao **Pacto Mais e Melhores Empregos para os Jovens**, uma iniciativa da Fundação José Neves e do Governo português, que tem como principais objetivos atrair, reter e acompanhar os jovens trabalhadores, até aos 29 anos, em Portugal.

Através desta parceria, e considerando as projeções para 2026, a Noesis compromete-se a criar condições laborais mais atrativas para os jovens, nomeadamente a garantia de emprego de qualidade, o aumento da integração e o envolvimento dos jovens no mundo empresarial.

Para Alexandre Rosa (CEO), "a Noesis procura sempre criar oportunidades de emprego sustentável e é com satisfação que integra um grupo de mais de cem empresas que se compromete a apostar em iniciativas de contratação e retenção de jovens trabalhadores".

INDÚSTRIA, INOVAÇÃO E INFRAESTRUTURA

Desde a nossa fundação, criámos **alianças com parceiros de referência na área da tecnologia** para que as nossas soluções estejam alinhadas com as ofertas mais inovadoras do mercado, tenham um impacto positivo e contribuam para o crescimento sustentável dos nossos clientes. São os nossos clientes quem nos desafia para criar os produtos e serviços mais inovadores.

Para isso, providencia formação contínua, estimula e incentiva o espírito criativo dos seus talentos, acolhendo as suas ideias e trabalhando para torná-las exequíveis e com capacidade para fazer a diferença na sociedade.

Num momento em que as organizações são obrigadas a acelerar a sua transformação digital, as equipas e soluções da Noesis têm sido cruciais na evolução do mercado nacional e internacional, ajudando os clientes a cumprir o seu propósito e a alcançar a excelência, com impacto direto, em diferentes áreas:

- Tempo de atuação de equipas médicas e de profissionais de emergência médica e melhores resultados para os pacientes
- Otimização da comunicação entre colaboradores e organizações
- Melhoria da experiência do utilizador e do consumidor
- Modernização da gestão de vendas
- Facilitação de processos de tomada de decisão
- Automação de processos
- *Digital trust e Cibersegurança*

A organização acredita que os profissionais sentem que o seu trabalho e as suas ideias têm um propósito e real impacto na vida de todos, motivando-os a inovar todos os dias. As suas sugestões permitem melhorar processos e desenvolver soluções que hoje integram a oferta do Grupo.

REDUÇÃO DAS DESIGUALDADES

A estratégia iniciada há alguns anos pela Noesis visa a criação de diversos **Centros de Competências**, constituídos por equipas especializadas que desenvolvem projetos e prestam serviços aos nossos clientes, nacionais e internacionais, de forma remota, em regime de *Nearshore* e *Offshore*, para todos os mercados onde operamos.

Em 2022, foram inaugurados escritórios na Covilhã e na Guarda. A Noesis quer ser um empregador de referência na região, possibilitar a integração profissional de jovens talentos da Universidade da Beira Interior e **contribuir para o desenvolvimento económico destas cidades**. A estratégia passa também por estabelecer parcerias com universidades, promovendo a integração profissional de jovens licenciados nestas regiões.

CIDADES E COMUNIDADES SUSTENTÁVEIS

A Noesis acredita que, um Grupo com maior diversidade e inclusão garante maior produtividade e um melhor workplace e, ao mesmo tempo, torna-se numo Grupo mais atrativo.

É, por isso, assinalado o **Pride Month e o Diversity Month**, contribuindo para uma maior inclusão e sensibilização da sociedade para estes temas através da criação de conteúdo para comunicação interna e externa, nas redes sociais, em que os talentos são os protagonistas, partilhando a sua opinião. *Always dare to be one-of-a-kind* tem sido o mote destas campanhas, valorizando a singularidade dos colaboradores, e o objetivo é criar uma onda de tolerância com a participação dos nossos talentos.

CONSUMO E PRODUÇÃO RESPONSÁVEIS

A Noesis está a apoiar o projeto de investigação *Jump2Green*. A iniciativa surgiu no âmbito da Licenciatura de Engenharia Mecânica da Universidade Nova de Lisboa, quando um grupo de estudantes decidiu construir uma rede de servidores com capacidade para armazenar projetos técnicos e possibilidade de utilizar diferentes programas informáticos. O projeto tem uma forte componente verde e aposta na economia circular, por isso, a equipa tem vindo a apostar em componentes já usadas, proporcionando a reciclagem eletrónica. A equipa de *Business Information Technology (BIT)*, da Noesis, cedeu material informático, incluindo peças para a construção de servidores reciclados e um portátil. O projeto tem vindo a ganhar asas e são várias as parcerias criadas com departamentos de juventude, além da melhoria da capacidade de armazenamento e a implementação *3D Open Source*.

VIDA TERRESTRE

Em 2023, contámos também com um *#teamnoesis* dedicado à plantação de árvores. Unimos forças e arregaçámos as mangas para criar uma **micro-floresta** junto à Escola Superior de Comunicação Social (ESCS) que pretende reduzir o ruído dos automóveis, combater a poluição do ar proveniente da 2.ª Circular, criar um corredor ecológico e promover a relação dos estudantes com a biodiversidade, seguindo o método das florestas Miyawaki, que pressupõe a plantação somente de espécies nativas da região, contribuindo para uma melhor regeneração do solo e para um crescimento mais acelerado das árvores. Esta micro-floresta de alta densidade nasceu pelas mãos de uma equipa de voluntários composta pelos talentos da Noesis, pela comunidade da ESCS e pela Valorsul. Foram plantadas 150 árvores e arbustos de 24 espécies nativas em 50m², que ficarão ao encargo da equipa dos membros do Conselho Eco-Escolas da ESCS.

PARCERIAS E MEIOS DE IMPLEMENTAÇÃO

A Noesis assinou a **Carta de Princípios do BCSD** (*Business Council for Sustainable Development*) Portugal. Publicada em 2017, reúne as empresas portuguesas em torno de compromissos comuns de desenvolvimento sustentável para Portugal. A Carta estabelece os princípios que constituem as linhas orientadoras para uma boa gestão empresarial e pretende criar um referencial voluntário adaptado a empresas de várias dimensões e setores. O seu objetivo é o reforço de práticas de gestão sustentável baseadas em seis princípios: Conformidade Legal & Conduta Ética; Direitos Humanos; Direitos Laborais; Prevenção, Saúde e Segurança; Ambiente; e Gestão. O BCSD Portugal pretende, com esta iniciativa, incentivar as boas práticas de gestão e os princípios de sustentabilidade junto de todas as empresas e das suas cadeias de valor.

A Noesis aderiu também à **Carta Portuguesa para a Diversidade**. Iniciativa da Comissão Europeia, é um dos instrumentos voluntários criados com o objetivo de encorajar os empregadores a implementar e desenvolver políticas e práticas internas de promoção da diversidade e que é promovida pela APPDI (Associação Portuguesa para a Diversidade e Inclusão).

Em 2023, aderiu ao **GRACE**, uma associação de referência em Portugal, que atua nas áreas de Responsabilidade Social e Sustentabilidade, com a missão de ajudar organizações a nível global a implementarem boas práticas para um crescimento sustentável. A adesão ao GRACE é uma forma de reforçar o nosso compromisso com os princípios da Sustentabilidade, nas suas diversas dimensões (ESG – Environmental, Social, and Governance), cada vez mais presentes na nossa empresa e em todas as iniciativas em que participamos e que organizamos. São os próprios colaboradores a considerarem a Sustentabilidade como um dos temas mais importantes na organização e, por isso, a empresa tem vindo a trabalhar no sentido de corresponder às expectativas dos talentos, mas também da comunidade.

Ricardo Rocha, Marketing & Communication Director, na Noesis, defende que "todos devemos ter um papel ativo num futuro mais sustentável e as organizações devem ser o motor para uma mudança de mentalidade". O responsável espera com esta parceria "poder participar nas várias iniciativas que englobam a rede de parceiros empresariais para partilha de Boas Práticas na área da Sustentabilidade, rumo às metas da Agenda 2030 das Nações Unidas e do Pacto Ecológico Europeu, no âmbito do ESG".

13. CONTEXTO MACROECONÓMICO



Incerteza e volatilidade são palavras que vão marcar o ano de 2024. O impacto da guerra na Ucrânia e o conflito entre Israel e a Palestina têm atrasado a recuperação económica de diversos países, por isso, 2024 ainda não é o ano em que a economia mundial irá normalizar.

Todas as empresas, seja a nível nacional ou internacional, constroem os seus planos de negócio e os seus investimentos com base no contexto macroeconómico. Estas são as projeções para o ano de 2024 elaboradas pelo Fundo Monetário Internacional (FMI), Comissão Europeia (CE) e a Organização para a Cooperação e Desenvolvimento Económico (OCDE).

A inflação e as políticas monetárias vão dominar o cenário económico, fazendo com que o PIB mundial apresente uma ligeira desaceleração em comparação com 2023. Se este ano, as previsões oscilavam entre os 2,9% e os 3,1%, em 2024, e segundo o FMI, o crescimento do PIB deve rondar os 2,7% e os 2,9%. No entanto, nem todos os blocos económicos andam à mesma velocidade, a Zona Euro, os Estados Unidos, Japão e Canadá irão crescer, em média, 1,4%, enquanto que China e Índia deverão chegar aos 4%.

Relativamente à inflação, iremos assistir a um abrandamento. O FMI prevê, então, que, a nível global, haja uma descida dos 6,9% registados em 2023 para os 5,8% no ano de 2024. Isto significa que **cerca de 80% das economias do mundo vão registar uma taxa de inflação mais baixa.**

Já no que diz respeito à política monetária, os olhos estão postos nas decisões dos principais bancos centrais. A OCDE refere que, apesar das taxas de juros continuarem elevadas, “não são esperadas reduções nas taxas das principais economias avançadas até meados de 2024”.

Ao nos focarmos na economia nacional e de acordo com o boletim do Banco de Portugal, apresentado em outubro de 2023, é esperado um abrandamento no investimento, o que vai provocar uma redução na procura global, originando menor desenvolvimento económico e menos expansão das empresas nacionais.

À semelhança do que se tem verificado nos últimos anos, as empresas que conseguirem utilizar as várias ferramentas tecnológicas a seu favor para aumentar a sua produtividade, melhorar o seu desempenho e desenvolver de forma eficiente a comunicação entre a sua rede de clientes e colaboradores, terão vantagens mais significativas.

14. FACTOS MAIS RELEVANTES DE 2023



Em 2023, a Noesis foi novamente reconhecida pela sua excecional cultura laboral e excelente ambiente de trabalho, tanto em Portugal como na Europa. Esta cultura ímpar levou-nos a alcançar, **pelo segundo ano consecutivo, o 2º lugar no ranking do Best Workplaces Portugal e, um lugar nos Best Workplace Europe, desta vez, conquistámos a 12.ª posição na dimensão das Grandes Empresas com mais de 500 colaboradores**, ao sermos reconhecidos, não só pela nossa **cultura de confiança**, mas também pelo **excelente ambiente laboral. Somos a única empresa portuguesa neste ranking que envolve 50 organizações**. Os desafios foram superados e as conquistas acumuladas reforçaram o nosso posicionamento como uma empresa de referência nos mercados nacional e internacional.

No que toca à expansão das nossas operações ao longo de 2023, aumentámos a dimensão **do nosso escritório no Porto**. Mantivemos a aposta nos **nossos centros de competências descentralizados, na Guarda e Covilhã**, que nos permitem aceder a um novo leque de talentos, essencial para sustentar o crescimento do nosso negócio, e continuámos a forte ligação com a comunidade académica, bem como com os respetivos municípios. Estes polos representam um investimento significativo na criação de novos postos de trabalho. Em termos internacionais, **o ano foi marcado pela abertura de um novo escritório em Dublin, na Irlanda**, expandindo assim a nossa presença global e reforçando a estrutura local nas operações internacionais.

Em 2023, **marcámos presença em 35 eventos tecnológicos**, distribuídos por 6 países diferentes, incluindo eventos de relevo como o Building the Future, o OutSystems Next Step e o IDC Directions. O nosso grande evento sobre Data Analytics & AI, o Lisbon Data & AI Forum, teve mais uma edição de sucesso. **Realizou-se também a 3ª Edição do Customer Experience Brunch**, que beneficiou do formato presencial para partilhar com a audiência, estratégias eficazes de experiências e jornadas de cliente em todos os canais.

Conquistámos o estatuto de Gold Partner da Progress Sitefinity, fomos distinguidos pela Red Hat como Advanced Partners, reforçámos a nossa parceria com a Dynatrace, tornando-nos "Parceiro Autorizado", e alcançámos o patamar de Gold Partner da Sitecore. Estas parcerias, juntamente com todas as outras, são fruto do nosso esforço contínuo em criar sinergias e potenciar os resultados a longo prazo.

Continuámos a liderar no desenvolvimento low-code, sendo reconhecidos pela OutSystems com os Technical Badges de UX/UI e Platform Setup & Maintenance, que comprovam as nossas competências técnicas nestas áreas. A Noesis distinguiu-se também como o primeiro parceiro a nível mundial a receber o Industry Badge para Manufacturing, confirmando-nos como especialistas no desenvolvimento de soluções para o sector industrial, a juntar aos reconhecimentos prévios nos sectores de Healthcare, Pharma & Biotech; Logistics & Transportation; Retail & Consumer Goods.

Com mais de 27 anos de trajetória, o balanço da nossa atividade é extremamente positivo. A nossa especialização em áreas como Cloud, Cibersegurança, Data Analytics, Inteligência Artificial, Automação, Low-Code, Quality Assurance e Customer Experience continua a ser um diferencial estratégico, impulsionando a conquista de novos projetos, clientes e resultados notáveis.

15. ANÁLISE DE RISCO



RISCOS COMERCIAIS, INDUSTRIAIS E AMBIENTAIS

RISCOS ASSOCIADOS AO TALENTO

Fruto do elevado dinamismo dos mercados onde a Noesis opera, o Grupo está dependente da atividade de todos os seus colaboradores, cuja rotação pode afetar de maneira significativa a performance do negócio e conseqüentemente os resultados económico-financeiros da organização. De forma a garantir uma taxa sustentável de retenção de talento, a Noesis desenvolve continuamente o seu sistema de gestão de competências e talentos, que é sustentado por uma política ativa de fidelização, gestão e retenção dos seus colaboradores, assim como o planeamento de atração de novos talentos. Adicionalmente, a Noesis tem vindo a implementar e adaptar consistentemente modelos de carreira e avaliação de desempenho, alinhados com as boas práticas do mercado e expectativas dos seus talentos.

RISCOS ASSOCIADOS À ESTRATÉGIA DE CRESCIMENTO

Historicamente, a Noesis financiava o seu crescimento e expansão essencialmente com o recurso à Banca Comercial tradicional, estando exposta a um risco de retração caso as condições de mercado ou matrizes de avaliação de risco da entidade sofressem alterações. Fruto da aquisição da Noesis pelo Grupo Altia, esse risco encontra-se significativamente mitigado, tendo em conta a liquidez e solvabilidade do Grupo. De referir que, fruto dos resultados consistentes do Grupo Noesis em 2023, a organização encontra-se também dotada de meios de autofinanciamento robustos que permitirão levar a cabo o novo plano estratégico que se inicia em 2024.

RISCOS ASSOCIADOS À COMPETITIVIDADE TÉCNICA E ÀS EVOLUÇÕES TECNOLÓGICAS

A Noesis acompanha continuamente as contantes evoluções tecnológicas e mudanças de mercado. Por forma a mitigar este risco, a organização criou um sistema de análise de mercado e validação de competências técnicas, comportamentais e operacionais, para responder rapidamente às novas tendências de mercado e exigências dos clientes. Desta forma, consideramos que a Noesis aumentou a sua competitividade técnica e a sua capacidade de perceber com maior assertividade a evolução do mercado, pois possui uma estratégia de análise de nichos, em ecossistemas tecnológicos complexos, bem como a continua proximidade dos seus clientes.

RISCOS ASSOCIADOS ÀS PRESTAÇÕES DE SERVIÇO COM NÍVEIS DE SERVIÇO CONTRATUALIZADOS

A organização, na sua atividade económica, presta serviços e fornece produtos com níveis de serviço contratualizados. De forma a não gerar penalizações financeiras por incumprimento dos mesmos ou gerar custos adicionais como consequência de erros na entrega, a Noesis criou processos metódicos de controlo que acompanham os projetos desde o seu planeamento até a sua execução e conclusão. Desta forma, é possível medir a evolução, prevenir riscos tecnológicos e criar cenários de rentabilização de projetos e prevenção económica e financeira que terão impacto nos fluxos de caixa a curto prazo.

RISCOS ASSOCIADOS AOS CLIENTES

Tendo em conta o posicionamento da Noesis ao longo dos anos, o risco de insolvência dos seus clientes é muito reduzido. Os riscos de crédito são seguidos pelas áreas Financeira e Comercial, dando particular atenção às condições de faturação e de pagamento dos principais contratos. Para monitorizar o risco, a Noesis realiza avaliações periódicas de clientes as quais têm por objetivo aferir os contratos, a rentabilidade, antiguidade de saldos e o peso de cada cliente no volume de negócios. Os contratos de Factoring celebrados com instituições financeiras sólidas, permitem à Noesis levar a cabo uma gestão de cobrança sem fatores externos de negociação agressiva. De referir igualmente que, em paralelo com os mecanismos atrás descritos, a Noesis tem contratados seguros de crédito que minimizam ainda mais este risco particular.

RISCOS ASSOCIADOS À CONCORRÊNCIA

A evolução do mercado e a entrada de novos players internacionais podem criar um risco adicional para a Noesis, especialmente no que diz respeito ao posicionamento dos concorrentes e à atração e retenção de colaboradores e know-how. O posicionamento atual da Noesis, nomeadamente no que à componente internacional diz respeito, a sua dimensão de colaboradores e o elevado valor acrescentado dos seus serviços, permitem manter relações privilegiadas com os seus clientes, constituindo uma barreira à entrada da sua concorrência.

RISCO DO PAÍS

Em função do contexto socioeconómico de Portugal, a Noesis iniciou no final de 2011 um plano de internacionalização em geografias com menor maturidade de desenvolvimento nos serviços de tecnologias de informação, onde a sua oferta fizesse sentido. Atualmente, o volume de negócios fora de Portugal representa cerca de 37%, com maior concentração na Comunidade Europeia, Brasil e nos Estados Unidos da América. De salientar que a manutenção do peso do mercado internacional no volume de negócios da Noesis, face a 2022, deve-se não à retração dos negócios nestes mercados, mas sim ao aumento significativo dos serviços prestados no nosso País, materializado pela conquista de novos clientes e/ou negócios em clientes existentes.

RISCOS ASSOCIADOS AOS SEUS FORNECEDORES

A Noesis está moderadamente dependente de fornecedores específicos dado que a sua base de conhecimento é agnóstica às ferramentas utilizadas a cada momento. Desde sempre, a Noesis prossegue o foco em fabricantes multinacionais, como fator de alavancagem do seu negócio, no alargamento da sua base de clientes tanto no mercado nacional como internacional.

RISCOS INDUSTRIAIS E AMBIENTAIS

Tendo em conta a especificidade dos serviços prestados pela Noesis, consideramos que o Grupo não se encontra exposto a nenhum risco particular em matéria industrial ou ambiental.

RISCOS DE MERCADO

RISCOS DE LIQUIDEZ

Com a integração da Noesis no Grupo Altia (cotado no BME Growth, parte do IBEX Growth Market® All Share e do IBEX Growth Market® 15), o qual apresenta historicamente elevados níveis de resultados e, conseqüentemente, liquidez, a mitigação deste risco e a melhoria continua dos rácios a ele associados figuram como um dos principais objetivos da gestão financeira da companhia.

RISCOS DE TAXAS DE JURO

Tendo em conta a alteração da estrutura financeira do Grupo, a Noesis encontra-se significativamente menos exposta a este risco particular seja pela reduzida utilização das fontes de financiamento das quais dispõe, seja pela capacidade de autofinanciamento que construiu nos últimos anos.

Para reduzir totalmente este risco face à expectativa de aumento das taxas de juro no curto prazo, em 2021 a Noesis negociou junto dos seus parceiros financeiros uma reformulação das fontes de financiamento, privilegiando produtos de médio e longo prazo vs. curto prazo com taxas de juro fixas.

RISCOS MACROECONÓMICOS

Os riscos macroeconómicos são vários e complexos. Alguns dos principais riscos identificados prendem-se com:

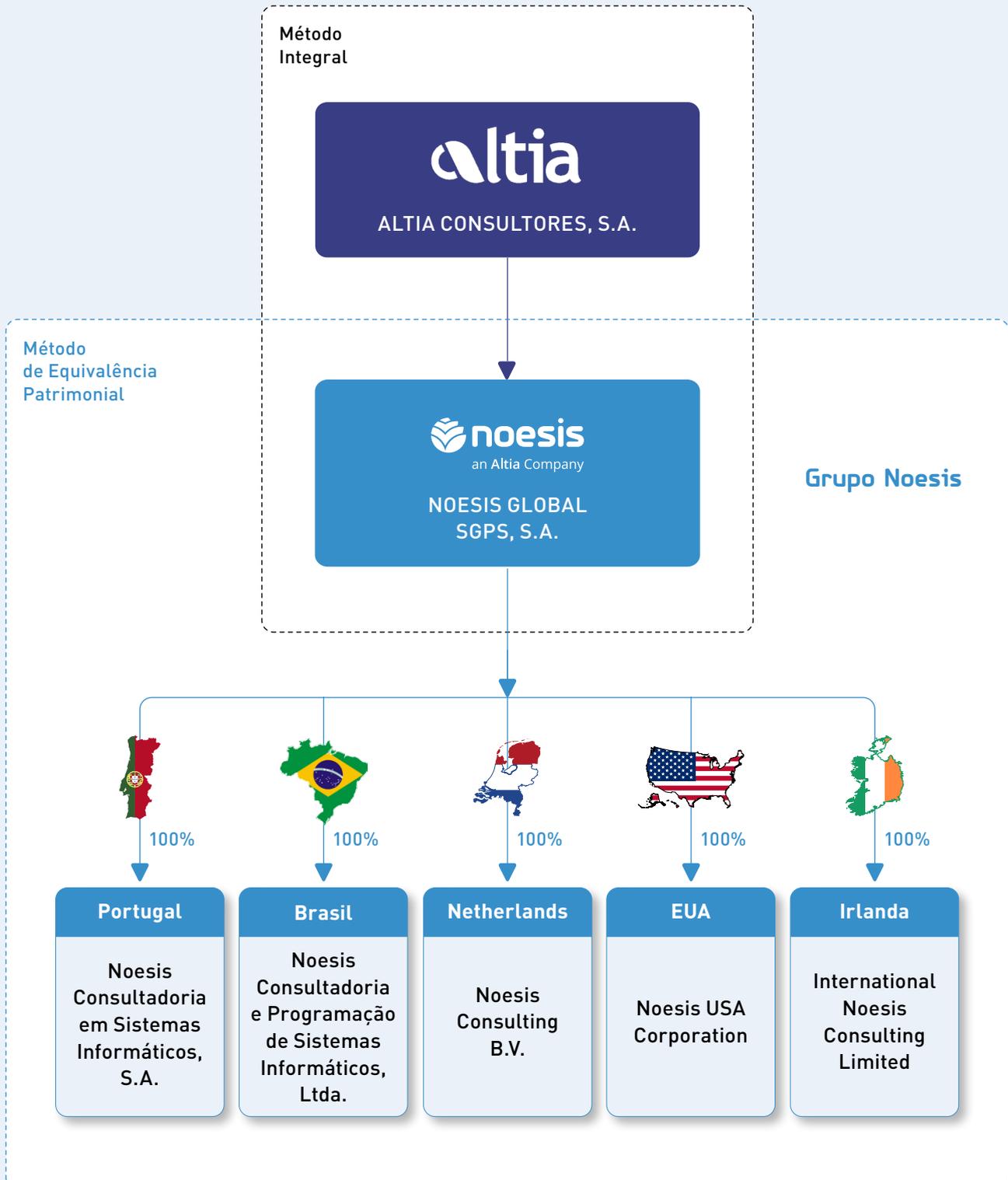
- a política monetária e fiscal dos principais blocos económicos, especialmente dos Estados Unidos e da União Europeia, que podem influenciar as taxas de juro, as expectativas de inflação e as condições de financiamento dos países emergentes e em desenvolvimento;
- as tensões geopolíticas e comerciais entre as grandes potências, como a China e os Estados Unidos, que podem gerar incerteza e volatilidade nos mercados financeiros e nas cadeias de valor globais;
- os desafios ambientais e sociais, como as alterações climáticas, a transição energética, a desigualdade e a migração, que podem exigir políticas públicas adequadas e coordenação internacional para mitigar os seus impactos negativos e aproveitar as suas oportunidades.

Estes riscos macroeconómicos requerem uma análise cuidadosa e uma gestão prudente por parte dos agentes económicos, para evitar cenários adversos e promover um crescimento sustentável e inclusivo em 2024.

16. O GRUPO NOESIS



O ESQUEMA CORPORATIVO DO GRUPO A 31 DE DEZEMBRO DE 2023, É REPRESENTADO PELA ATIVIDADE OPERACIONAL (PERÍMETRO E MÉTODOS DE CONSOLIDAÇÃO) DE CADA UMA DAS SUAS FILIAIS, CONFORME SE SEGUE:



17. COMPOSIÇÃO DA SOCIEDADE



ÓRGÃOS SOCIAIS

ASSEMBLEIA GERAL

Presidente Constantino Fernández Pico
(nos termos do nº 3 e 4 do artigo 374º do C.S.C.)

CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO

Presidente Constantino Fernández Pico
Vice-Presidente Fidel Carrasco Hidalgo
Vice-Presidente Manuel Alexandre Fernandes Silva Rosa
Vogal Nelson Ricardo dos Reis Tomás Pereira
Vogal Luís Manuel de Castro
Vogal Ignacio Cabanas López
Vogal Maria Dolores Suarez Calvo

ORGÃO DE FISCALIZAÇÃO

Fiscal Único Deloitte & Associados, SROC, S.A.
Suplente João Carlos Henriques Gomes Ferreira

18. DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS CONSOLIDADAS



NOESIS GLOBAL, S.G.P.S. S.A.

BALANÇOS CONSOLIDADOS EM 31 DE DEZEMBRO DE 2023 E 2022

(Montantes expressos em euros)

ATIVO	NOTAS	31.12.2023	31.12.2022
ATIVO NÃO CORRENTE			
Ativos fixos tangíveis	7	542.069	605.032
Ativos intangíveis	8	586.840	594.987
Outros investimentos financeiros	10	268.393	311.952
Ativos por impostos diferidos	11	637.978	1.635.564
Outros créditos a receber	13	6.528	6.207
Total do ativo não corrente		2.041.808	3.153.742
ATIVO CORRENTE			
Clientes	12	19.974.182	11.683.520
Estado e outros entes públicos	19	237.904	92.798
Outros créditos a receber	13	1.233.880	464.539
Diferimentos	14	2.200.508	1.488.506
Caixa e depósitos bancários	4	4.700.509	7.796.345
Total do ativo corrente		28.346.983	21.525.708
Total do ativo		30.388.791	24.679.450
CAPITAL PRÓPRIO E PASSIVO			
CAPITAL PRÓPRIO			
Capital subscrito	15	100.000	100.000
Outros instrumentos de capital próprio	15	6.372.735	8.572.735
Reserva legal	15	65.089	65.089
Outras reservas		2.068.371	2.068.371
Resultados transitados	15	[7.696.967]	[10.718.447]
Outras variações no capital próprio		[44.415]	[14.923]
		864.813	72.825
Resultado líquido do exercício		4.152.754	2.990.850
Total do capital próprio		5.017.567	3.063.675
PASSIVO			
Passivo Não Corrente			
Provisões	16	212.825	212.825
Financiamentos obtidos	17	470.443	753.880
Total do passivo não corrente		683.268	966.705
Passivo Corrente			
Fornecedores	18	3.837.542	2.471.380
Estado e outros entes públicos	19	3.900.380	3.395.394
Financiamentos obtidos	17	2.738.691	4.665.094
Diferimentos	20	6.960.045	4.538.477
Outras dívidas a pagar	21	7.251.298	5.578.725
Total do passivo corrente		24.687.956	20.649.070
Total do passivo		25.371.224	21.615.775
Total do capital próprio e do passivo		30.388.791	24.679.450

O anexo faz parte integrante do balanço consolidado em 31 de dezembro de 2023.

O Contabilista Certificado

O Conselho de Administração

NOESIS GLOBAL, S.G.P.S. S.A.

DEMONSTRAÇÕES CONSOLIDADAS DOS RESULTADOS POR NATUREZAS DOS EXERCÍCIOS FINDOS EM 31 DE DEZEMBRO DE 2023 E 2022

(Montantes expressos em euros)

RENDIMENTOS E GASTOS	NOTAS	31.12.2023	31.12.2022
Vendas e serviços prestados	22	67.597.544	55.767.914
Subsídios à exploração	23	447.203	214.787
Trabalhos para a própria entidade	24	86.998	69.750
Fornecimentos e serviços externos	25	(19.907.411)	(16.093.326)
Gastos com o pessoal	26	(41.877.330)	(35.575.994)
Imparidade de dívidas a receber (perdas/(reversões))	12	(35.969)	(19.514)
Outros rendimentos	27	144.220	117.119
Outros gastos	28	(199.485)	(74.213)
Resultado antes de depreciações, gastos de financiamento e impostos		6.255.770	4.406.523
Gastos de depreciação e de amortização	29	(446.992)	(419.762)
Resultado operacional (antes de gastos de financiamento e impostos)		5.808.778	3.986.761
Juros e rendimentos similares obtidos	30	1.334	8.215
Juros e gastos similares suportados	30	(222.148)	(241.433)
Resultado antes de impostos		5.587.963	3.753.543
Imposto sobre o rendimento do exercício	11	(1.435.210)	(762.693)
Resultado líquido do exercício		4.152.754	2.990.850
Resultado por ação		207,64	149,54

O anexo faz parte integrante da demonstração consolidada dos resultados por naturezas do exercício findo em 31 de dezembro de 2023.

O Contabilista Certificado

O Conselho de Administração

NOESIS GLOBAL, S.G.P.S. S.A.

DEMONSTRAÇÕES CONSOLIDADAS DAS ALTERAÇÕES NO CAPITAL PRÓPRIO DOS EXERCÍCIOS FINDOS EM 31 DE DEZEMBRO DE 2023 E 2022

(Montantes expressos em euros)

	NOTAS	Capital subscrito	Outros instrumentos de capital próprio	Reserva legal	Outras reservas	Resultados transitados	Outras variações no capital próprio	Resultado líquido do exercício	Total do capital próprio
Saldo em 1 de janeiro de 2022		100.000	9.572.735	65.089	2.068.371	(13.749.372)	(67.916)	3.030.925	1.019.832
Aplicação do resultado líquido do exercício de 2021	15	-	-	-	-	3.030.925	-	(3.030.925)	-
Restituição de prestações suplementares	15	-	(1.000.000)	-	-	-	-	-	(1.000.000)
Ajustamento de conversão cambial		-	-	-	-	-	52.993	-	52.993
Resultado líquido do exercício		-	-	-	-	-	-	2.990.850	2.990.850
Saldo em 31 de dezembro de 2022		100.000	8.572.735	65.089	2.068.371	(10.718.447)	(14.923)	2.990.850	3.063.675
Aplicação do resultado líquido do exercício de 2022	15	-	-	-	-	2.990.850	-	(2.990.850)	-
Restituição de prestações suplementares	15	-	(2.200.000)	-	-	-	-	-	(2.200.000)
Ajustamento de conversão cambial		-	-	-	-	30.630	(29.492)	-	1.138
Resultado líquido do exercício		-	-	-	-	-	-	4.152.754	4.152.754
Saldo em 31 de dezembro de 2023		100.000	6.372.735	65.089	2.068.371	(7.696.967)	(44.415)	4.152.754	5.017.567

O anexo faz parte integrante da demonstração das alterações no capital próprio consolidada do exercício findo em 31 de dezembro de 2023.

O Contabilista Certificado

O Conselho de Administração

NOESIS GLOBAL, S.G.P.S. S.A.

DEMONSTRAÇÕES CONSOLIDADAS DOS FLUXOS DE CAIXA DOS EXERCÍCIOS FINDOS EM 31 DE DEZEMBRO DE 2023 E 2022

(Montantes expressos em euros)

	NOTAS	31.12.2022	31.12.2022
ATIVIDADES OPERACIONAIS			
Recebimentos de clientes		70.976.677	66.252.706
Pagamentos a fornecedores		(21.765.118)	(18.672.095)
Pagamentos ao pessoal		(40.360.391)	(34.532.086)
Caixa gerada pelas operações		8.851.167	13.048.525
Pagamento do imposto sobre o rendimento		(750.237)	(411.204)
Outros pagamentos		(8.289.247)	(7.646.693)
Fluxos das atividades operacionais [1]		(188.317)	4.990.628
ATIVIDADES DE INVESTIMENTO			
Pagamentos respeitantes a			
Ativos fixos tangíveis		(139.162)	(342.508)
Investimentos financeiros		-	(5.500)
Recebimentos provenientes de:			
Investimentos financeiros		14.000	15.500
Fluxos das atividades de investimento [2]		(125.162)	(332.508)
ATIVIDADES DE FINANCIAMENTO			
Recebimentos provenientes de			
Financiamentos obtidos		2.000.324	1.880.103
Outras operações de financiamento		63.761	-
Pagamentos respeitantes a			
Financiamentos obtidos		(2.305.487)	(1.775.458)
Juros e gastos similares		(289.922)	(214.390)
Reduções de capital e de outros instrumentos de capital próprio		(2.200.000)	(1.000.000)
Fluxos das atividades de financiamento [3]		(2.731.324)	(1.109.746)
Varição de caixa e seus equivalentes [4]=[1]+[2]+[3]		(3.044.803)	3.548.374
Efeito das diferenças de câmbio		(51.033)	2.938
Caixa e seus equivalentes no início do exercício	4	7.796.345	4.245.033
Caixa e seus equivalentes no fim do exercício	4	4.700.509	7.796.345

O anexo faz parte integrante da demonstração dos fluxos de caixa consolidada do exercício findo em 31 de dezembro de 2023.

O Contabilista Certificado

O Conselho de Administração

19. ANEXO ÀS DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS CONSOLIDADAS



NOESIS GLOBAL, S.G.P.S. S.A.

ANEXO ÀS DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS CONSOLIDADAS EM 31 DE DEZEMBRO DE 2023

(Montantes expressos em euros)

1. NOTA INTRODUTÓRIA

O Grupo Noesis (“Grupo”) é constituído pela Noesis Global, SGPS, S.A. (“Empresa” ou “Noesis SGPS”) e empresas subsidiárias (Nota 6).

A Noesis SGPS, pessoa coletiva 505 139 774, é uma Sociedade Anónima constituída no ano de 2000 com um capital social de 100.000 Euros, integralmente realizado. O Grupo com a sede social no Centro Empresarial Torres de Lisboa, Rua Tomás da Fonseca, Torre E 14º andar, em Lisboa, encontra-se matriculada na Conservatória do Registo Comercial de Cascais sob o número 505 139 774, tem como atividade principal a gestão de participações sociais de outras sociedades, como forma indireta de exercício de atividades económicas.

O Grupo tem como atividade principal a prestação de serviços de consultadoria em sistemas de informação, formação, gestão, implementação, produção e desenvolvimento de tecnologias de informação, representações, comercialização de equipamentos, mobiliário, artigos e componentes elétricos, eletrónicos, informáticos e de papelaria.

O Grupo encerrou em 2023 um ciclo, o qual teve início em janeiro 2020, momento em que o Grupo Noesis foi adquirido pelo Grupo Altia.

O quadriénio que agora termina, ficou marcado internamente por um período de integração no novo Grupo, bem como por fenómenos externos e inesperados como sendo a pandemia COVID-19, com especial impacto nos anos de 2020 e 2021, o conflito a decorrer na Ucrânia, o qual teve início em fevereiro de 2022 e se prolonga até aos dias de hoje, e a crise inflacionista e forte aumento das taxas de juro em 2023. Em paralelo, este período ficou igualmente marcado por uma nova realidade relacionada com a captação e retenção do talento, que exigiu às empresas uma rápida adaptação e alteração de políticas que até então vinham a ser seguidas.

A integração no Grupo Altia permitiu ao Grupo fazer face aos impactos decorrentes dos fatores externos acima mencionados de uma forma sólida e robusta, dotando-a de uma capacidade financeira e operacional que foi peça fundamental para o crescimento atingido no quadriénio.

Todos estes fenómenos exigiram do Conselho de Administração uma vigilância e monitorização ativas, vigilância essa que permitiu identificar e antecipar impactos, diretos ou indiretos, para o dia a dia da empresa, implementando de forma eficaz e atempadamente medidas de mitigação dos riscos. Estas medidas tiveram particular impacto no crescimento do volume de negócios do Grupo, na melhoria da sua rentabilidade e na redução da exposição a fontes de financiamento externas.

O Conselho de Administração acredita que o Grupo está a desenvolver com sucesso a estratégia correta, com vista a maximizar o valor a todos os stakeholders, nomeadamente acionistas, colaboradores, clientes, fornecedores, parceiros e financiadores.

As demonstrações financeiras consolidadas anexas são apresentadas em Euros sendo esta divisa igualmente a moeda funcional do Grupo. Estas demonstrações financeiras foram aprovadas pelo Conselho de Administração.

O Conselho de Administração entende que estas demonstrações financeiras consolidadas refletem de forma verdadeira e apropriada as operações do Grupo e suas subsidiárias, bem como a sua posição, desempenho financeiro e fluxos de caixa.

2. REFERENCIAL CONTABILÍSTICO DE PREPARAÇÃO DAS DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS

As demonstrações financeiras consolidadas anexas foram preparadas no quadro das disposições em vigor em Portugal, em conformidade com o Decreto-Lei nº 98/2015, de 2 de junho, que alterou e republicou o Decreto-Lei nº158/2009 de 13 de julho, e de acordo com a estrutura conceptual, Normas Contabilísticas e de Relato Financeiro (“NCRF”) e Normas Interpretativas (“NI”) consignadas, respetivamente, nos avisos 8254/2015, 8256/2015 e 8258/2015, de 29 de junho de 2015, as quais, no seu conjunto, constituem o Sistema de Normalização Contabilística (“SNC”).

Acresce referir que o modelo das demonstrações financeiras consolidadas e quadro de contas foram também alterados, respetivamente, pela Portaria nº 220/2015, de 24 de julho de 2015 e Declaração de Retificação nº 41-B/2015, de 21 de setembro de 2015 e pela Portaria nº 218/2015, de 23 de julho de 2015 e Declaração de Retificação nº 41-A/2015, de 21 de setembro de 2015.

De ora em diante, o conjunto daquelas normas e interpretações serão designadas genericamente por “NCRF” ou “SNC”.

3. PRINCIPAIS POLÍTICAS CONTABILÍSTICAS

As principais políticas contabilísticas adotadas na preparação das demonstrações financeiras consolidadas anexas são as seguintes:

3.1 BASES DE APRESENTAÇÃO

As demonstrações financeiras consolidadas anexas foram preparadas no pressuposto da continuidade das operações, a partir dos livros e registos contabilísticos do Grupo, mantidos de acordo com as NCRF em vigor à data da elaboração das demonstrações financeiras consolidadas.

O Conselho de Administração procedeu à avaliação da capacidade de operar em continuidade, tendo por base toda a informação relevante, factos e circunstâncias, de natureza financeira, comercial ou outra, incluindo acontecimentos subsequentes à data de referência das demonstrações financeiras consolidadas. Em resultado da avaliação efetuada, o Conselho de Administração do Grupo conclui que dispõe de recursos adequados para manter as atividades não havendo intenção de cessar as atividades no curto prazo, pelo que considerou adequado o uso do pressuposto da continuidade das operações na preparação das demonstrações financeiras consolidadas.

Concentrações de atividades empresariais e princípios de consolidação

Princípios de consolidação

As demonstrações financeiras consolidadas anexas incorporam as demonstrações financeiras do Grupo e das entidades por si controladas (Nota 6). Entende-se existir controlo quando o Grupo tem o poder de definir as políticas financeiras e operacionais de uma entidade, de forma a obter benefícios derivados das suas atividades, normalmente associado ao controlo, direto ou indireto, de mais de metade dos direitos de voto. A existência e o efeito de direitos de voto potenciais que sejam correntemente exercíveis ou convertíveis são considerados na avaliação do controlo que o Grupo detém sobre uma entidade.

As subsidiárias são incluídas nas demonstrações financeiras consolidadas através do método de consolidação integral, desde a data em que o Grupo assume o controlo sobre as suas atividades financeiras e operacionais até ao momento em que esse controlo cessa.

Os resultados das subsidiárias adquiridas ou alienadas durante o exercício são incluídos na demonstração dos resultados desde a data da sua aquisição ou até à data da sua alienação.

Todas as transações e saldos entre subsidiárias e entre o Grupo e subsidiárias, assim como os rendimentos e gastos resultantes das referidas transações e saldos são integralmente anulados no processo de consolidação. Perdas não realizadas são também eliminadas.

O capital próprio e o resultado líquido das subsidiárias correspondente a interesses de terceiros que não controlam nas mesmas são apresentados separadamente no balanço consolidado e na demonstração dos resultados consolidada, respetivamente, na rubrica de “Interesses que não controlam”.

Os interesses que não controlam são inicialmente mensurados pela correspondente quota-parte no justo valor dos ativos líquidos adquiridos. Subsequentemente, são ajustados pela correspondente quota-parte nas variações subsequentes no capital próprio das subsidiárias.

Concentrações de atividades empresariais

As aquisições de subsidiárias são registadas utilizando o método da compra. O correspondente custo da concentração é determinado como o agregado, na data da aquisição, do: (a) justo valor dos ativos entregues ou a entregar; (b) justo valor de responsabilidades incorridas ou assumidas; (c) justo valor de instrumentos de capital próprio emitidos pelo Grupo em troca da obtenção de controlo sobre aquelas entidades; e (d) custos diretamente atribuíveis à aquisição.

Os ativos, passivos e responsabilidades contingentes da subsidiária ou negócio adquirido que satisfazem as condições de reconhecimento definidas na NCRF 14 – Concentrações de atividades empresariais, são reconhecidos ao seu justo valor na data da aquisição. O excesso do custo da concentração relativamente ao justo valor da participação do Grupo nos ativos identificáveis adquiridos é registado como *goodwill*. Se o custo de aquisição for inferior ao justo valor dos ativos líquidos da subsidiária adquirida (*badwill*), a diferença é reconhecida diretamente na demonstração consolidada dos resultados.

Quando aplicável, o custo da concentração ou aquisição inclui o efeito de pagamentos contingentes acordados no âmbito da transação.

3.2 ATIVOS FIXOS TANGÍVEIS

Os ativos fixos tangíveis são inicialmente registados ao custo de aquisição, o qual inclui o custo de compra, quaisquer gastos diretamente atribuíveis às atividades necessárias para colocar os ativos na localização e condição necessárias para operarem da forma pretendida, deduzidos de amortizações e eventuais perdas por imparidade acumuladas e perdas por imparidade, quando aplicável.

As depreciações são calculadas sobre o custo de aquisição, após o momento em que o bem se encontra em condições de ser utilizado, de acordo com o método das quotas constantes, em conformidade com o período de vida útil estimado para cada grupo de bens, conforme segue:

	Anos
Equipamento básico	2 a 8
Equipamento transporte	3 a 5
Equipamento administrativo	2 a 8
Outros ativos tangíveis	4 a 8

O efeito de alguma alteração a estas estimativas é reconhecido prospectivamente na demonstração dos resultados.

As despesas de manutenção e reparação (dispêndios subsequentes) que não são suscetíveis de gerar benefícios económicos futuros adicionais são registados como gastos no exercício em que são incorridas.

O ganho (ou a perda) resultante da alienação ou abate de um ativo fixo tangível é determinado como a diferença entre o montante recebido na transação e o valor líquido contabilístico do ativo e é reconhecido em resultados no exercício em que ocorre o abate ou a alienação.

3.3 ATIVOS INTANGÍVEIS

Os ativos intangíveis são mensurados no reconhecimento inicial ao custo de aquisição ou produção, o qual inclui o custo de compra e quaisquer outros custos diretamente atribuíveis às atividades necessárias para o desenvolvimento dos mesmos.

Os ativos intangíveis adquiridos separadamente são registados ao custo deduzido de amortizações e perdas por imparidade acumuladas. As amortizações são reconhecidas numa base de linha reta durante a vida útil estimada dos ativos intangíveis, por um período de três anos. As vidas úteis e método de amortização dos vários ativos intangíveis são revistos anualmente. O efeito de alguma alteração a estas estimativas é reconhecido na demonstração dos resultados prospectivamente.

Os ativos intangíveis (independentemente da forma como são adquiridos ou gerados) com a vida útil indefinida não são amortizados, sendo sujeitos a testes de imparidade com uma periodicidade anual, ou menor sempre que haja uma indicação de que o intangível possa estar em imparidade.

3.4 IMPARIDADE DE ATIVOS NÃO CORRENTES

Sempre que exista algum indicador que os ativos não correntes possam estar em imparidade, é efetuada uma estimativa do seu valor recuperável a fim de determinar a extensão da perda por imparidade (se for o caso). Quando não é possível determinar o valor recuperável de um ativo individual, é estimado o valor recuperável da unidade geradora de caixa a que esse ativo pertence.

O valor recuperável do ativo consiste no maior de entre (i) o justo valor deduzido de custos para vender e (ii) o valor de uso. Na determinação do valor de uso, os fluxos de caixa futuros estimados são descontados usando uma taxa de desconto que reflita as expectativas do mercado quanto ao valor temporal do dinheiro e quanto aos riscos específicos do ativo relativamente aos quais as estimativas de fluxos de caixa futuros não tenham sido ajustadas.

Sempre que o valor líquido contabilístico do ativo for superior ao seu valor recuperável, é reconhecida uma perda por imparidade. A perda por imparidade é registada de imediato na demonstração dos resultados, salvo se tal perda compensar um excedente de revalorização registado no capital próprio. Neste último caso, tal perda será tratada como um decréscimo daquela revalorização.

A reversão de perdas por imparidade reconhecidas em exercícios anteriores é registada quando existem evidências de que as perdas por imparidade reconhecidas anteriormente já não existem ou diminuíram. A reversão das perdas por imparidade é reconhecida na demonstração dos resultados. A reversão da perda por imparidade é efetuada até ao limite da quantia que estaria reconhecida (líquida de depreciações) caso a perda não tivesse sido reconhecida.

3.5 INVENTÁRIOS

Os inventários são registados ao menor entre o custo e o valor líquido de realização. O valor líquido de realização representa o preço de venda estimado deduzido de todos os custos estimados necessários para concluir os inventários e para efetuar a sua venda. Nas situações em que o valor de custo é superior ao valor líquido de realização, é registado um ajustamento (perda por imparidade) pela respetiva diferença. As variações do exercício nas perdas por imparidade de inventários são registadas em resultados.

O método de custeio dos inventários adotado pelo Grupo consiste no custo médio ponderado.

3.6 ESPECIALIZAÇÃO DOS EXERCÍCIOS

Os gastos e rendimentos são reconhecidos no exercício a que dizem respeito, de acordo com o princípio da especialização de exercícios, independentemente da data/momento em que as transações são faturadas. Os gastos e rendimentos cujo valor real não seja conhecido são estimados.

Os gastos e rendimentos imputáveis ao exercício corrente e cujas despesas e receitas apenas ocorrerão em exercícios futuros, bem com as despesas e receitas que já ocorreram, mas que respeitam a exercícios futuros e que serão imputados aos resultados de cada um desses exercícios, pelo valor que lhes corresponde, são registrados nas rubricas “Outros créditos a receber”, “Outras dívidas a pagar” e “Diferimentos”.

3.7 IMPOSTO SOBRE O RENDIMENTO

O imposto sobre o rendimento corresponde à soma do imposto corrente com os impostos diferidos. O imposto corrente e os impostos diferidos são registrados em resultados, salvo quando os impostos diferidos se relacionam com itens registrados diretamente no capital próprio. Nestes casos, os impostos diferidos são igualmente registrados no capital próprio.

O imposto corrente sobre o rendimento é calculado com base no lucro tributável do exercício. O lucro tributável difere do resultado contábilístico, uma vez que exclui diversos gastos e rendimentos que apenas serão dedutíveis ou tributáveis em exercícios subsequentes, bem como gastos e rendimentos que nunca serão dedutíveis ou tributáveis de acordo com as regras fiscais em vigor.

Os impostos diferidos referem-se às diferenças temporárias entre os montantes dos ativos e passivos para efeitos de relato contábilístico e os respectivos montantes para efeitos de tributação, bem como os resultados de benefícios fiscais obtidos e de diferenças temporárias entre o resultado fiscal e contábilístico.

São, geralmente, reconhecidos passivos por impostos diferidos para as diferenças temporárias tributáveis no futuro.

São reconhecidos ativos por impostos diferidos para as diferenças temporárias dedutíveis. Porém, tal reconhecimento unicamente se verifica quando existem expectativas razoáveis de lucros fiscais futuros suficientes para utilizar esses ativos por impostos diferidos. Em cada data de relato é efetuada uma revisão desses ativos por impostos diferidos, sendo os mesmos ajustados em função das expectativas quanto à sua utilização futura.

Os ativos e os passivos por impostos diferidos são mensurados utilizando as taxas de tributação que se espera estarem em vigor à data da reversão das correspondentes diferenças temporárias, com base nas taxas de tributação (e legislação fiscal) que estejam formalmente emitidas na data de relato.

A compensação entre ativos e passivos por impostos diferidos apenas é permitida quando: (i) o Grupo tem um direito legal de proceder à compensação entre tais ativos e passivos para efeitos de liquidação; (ii) tais ativos e passivos se relacionam com impostos sobre o rendimento lançados pela mesma autoridade fiscal; e (iii) o Grupo tem a intenção de proceder à compensação para efeitos de liquidação.

3.8 ATIVOS E PASSIVOS FINANCEIROS

Os ativos e os passivos financeiros são reconhecidos no balanço quando o Grupo toma parte das correspondentes disposições contratuais. Os ativos e os passivos financeiros são classificados ao custo amortizado deduzido de eventuais perdas de imparidade acumuladas (no caso dos ativos financeiros), quando:

- Sejam à vista ou tenham uma maturidade definida;
- Tenham associado um retorno fixo ou determinável; e
- Não sejam ou não incorporem um instrumento financeiro derivado.

O custo amortizado corresponde ao valor pelo qual um ativo financeiro ou um passivo financeiro é mensurado no reconhecimento inicial, menos os reembolsos de capital, mais ou menos a amortização cumulativa, usando a taxa de juro efetiva. A taxa de juro efetiva é a taxa que desconta os pagamentos ou recebimentos futuros estimados no valor líquido contábilístico do ativo ou passivo financeiro.

Os ativos e passivos financeiros ao custo amortizado incluem:

- Clientes;
- Outros créditos a receber;
- Financiamentos obtidos;
- Fornecedores; e
- Outras dívidas a pagar.

Caixa e equivalentes de caixa

A rubrica de caixa e seus equivalentes inclui numerário, depósitos bancários imediatamente mobilizáveis (de prazo inferior ou igual a três meses) e aplicações de tesouraria no mercado monetário, líquidos de descobertos bancários e de outros financiamentos de curto prazo equivalentes, sem caráter de permanência.

Financiamentos obtidos

Os financiamentos obtidos são inicialmente reconhecidos ao justo valor, líquido de custos de transação e montagem incorridos. Os financiamentos são subsequentemente apresentados ao custo amortizado sendo a diferença entre o valor nominal e o justo valor inicial reconhecida na demonstração dos resultados ao longo do período do empréstimo, utilizando o método da taxa de juro efetiva.

Os financiamentos obtidos são classificados no passivo corrente, exceto se o Grupo possuir um direito incondicional de diferir o pagamento do passivo por, pelo menos, doze meses após a data do balanço, sendo neste caso classificados no passivo não corrente.

Os gastos com juros relativos a financiamentos obtidos são registados em resultados do exercício.

Clientes e outros créditos a receber

Os saldos de clientes e outros créditos a receber são registados ao custo amortizado deduzido de eventuais perdas de imparidade. Habitualmente, o custo amortizado destes ativos financeiros não difere significativamente do valor nominal.

Fornecedores e outras dívidas a pagar

Os saldos de fornecedores e outras dívidas a pagar são registados ao custo amortizado. Habitualmente, o custo amortizado destes passivos financeiros não difere significativamente do valor nominal.

Imparidade de ativos financeiros

Os ativos financeiros classificados na categoria “ao custo amortizado” são sujeitos a testes de imparidade, sempre que existam indícios de que os mesmos possam estar em imparidade. Tais ativos financeiros encontram-se em imparidade quando existe uma evidência objetiva de que, em resultado de um ou mais acontecimentos ocorridos após o reconhecimento inicial, os seus fluxos de caixa futuros estimados são afetados, negativamente.

A perda por imparidade a reconhecer corresponde à diferença entre o valor líquido contabilístico do ativo e a melhor estimativa do justo valor do ativo. As perdas por imparidade são registadas em resultados no exercício em que são determinadas.

Subsequentemente, se o montante da perda por imparidade diminui e tal diminuição pode ser objetivamente relacionada com um acontecimento que teve lugar após o reconhecimento da perda, esta deve ser revertida por resultados. A reversão deve ser efetuada até ao limite do montante que estaria reconhecido (custo amortizado) caso a perda não tivesse sido inicialmente registada. A reversão de perdas de imparidade é registada em resultados.

Desreconhecimento de ativos e passivos financeiros

O Grupo desreconhece ativos financeiros apenas quando os direitos contratuais aos seus fluxos de caixa expiram, ou quando transfere para outra entidade os ativos financeiros e todos os riscos e benefícios significativos associados à posse dos mesmos. São desreconhecidos os ativos financeiros transferidos relativamente aos quais o Grupo reteve alguns riscos e benefícios significativos, desde que o controlo sobre os mesmos tenha sido cedido.

O Grupo desreconhece passivos financeiros apenas quando a correspondente obrigação seja liquidada, cancelada ou expire.

3.9 PROVISÕES, PASSIVOS CONTINGENTES E ATIVOS CONTINGENTES

Provisões

São reconhecidas provisões apenas quando o Grupo tem uma obrigação presente (legal ou implícita) resultante de um acontecimento passado, quando seja provável que para a liquidação dessa obrigação ocorra uma saída de recursos e que o montante da obrigação possa ser razoavelmente estimado.

O montante reconhecido das provisões consiste no valor presente da melhor estimativa na data de relato dos recursos necessários para liquidar a obrigação. Tal estimativa é determinada tendo em consideração os riscos e incertezas associados à obrigação.

As provisões são revistas na data de relato e são ajustadas de modo a refletir a melhor estimativa a essa data.

As obrigações presentes que resultam de contratos onerosos são registadas e mensuradas como provisões. Existe um contrato oneroso quando o Grupo é parte integrante das disposições de um contrato ou acordo, cujo cumprimento tem associados gastos que não é possível evitar, os quais excedem os benefícios económicos derivados do mesmo.

Passivos contingentes

Os passivos contingentes não são reconhecidos nas demonstrações financeiras, sendo divulgados sempre que a possibilidade de existir uma saída de recursos englobando benefícios económicos não seja remota.

Ativos contingentes

Os ativos contingentes não são reconhecidos nas demonstrações financeiras, sendo divulgados quando for provável a existência de um influxo económico futuro de recursos.

3.10 RÉDITO

O rédito é mensurado pelo justo valor da contraprestação recebida ou a receber. O rédito a reconhecer é deduzido do montante estimado de descontos e outros abatimentos. O rédito reconhecido não inclui IVA e outros impostos liquidados relacionados com a venda.

O rédito proveniente da venda de bens é reconhecido quando todas as seguintes condições são satisfeitas:

- Todos os riscos e vantagens significativos da propriedade dos bens foram transferidos para o comprador;
- O Grupo não mantém qualquer controlo sobre os bens vendidos;
- O montante do rédito pode ser mensurado com fiabilidade;
- É provável que benefícios económicos futuros associados à transação fluam para o Grupo; e
- Os custos incorridos ou a incorrer com a transação podem ser mensurados com fiabilidade.

O rédito proveniente da prestação de serviços é reconhecido com referência à fase de acabamento da transação à data de relato, desde que todas as seguintes condições sejam satisfeitas:

- O montante do rédito pode ser mensurado com fiabilidade;

- É provável que benefícios económicos futuros associados à transação fluam para o Grupo;
- Os custos incorridos ou a incorrer com a transação podem ser mensurados com fiabilidade; e
- A fase de acabamento da transação à data de relato pode ser mensurada com fiabilidade.

3.11 TRANSAÇÕES EM MOEDA ESTRANGEIRA

As transações em moeda estrangeira (moeda diferente da moeda funcional do Grupo) são inicialmente registadas às taxas de câmbio nas datas das transações ou, no caso de existirem, às taxas de câmbio contratadas mediante utilização de mecanismos de cobertura do risco cambial para a transação.

Em cada data de relato, as quantias escrituradas dos itens monetários denominados em moeda estrangeira são atualizadas às taxas de câmbio dessa data ou às taxas de câmbio contratadas mediante a utilização de mecanismos de cobertura de risco cambial.

As diferenças de câmbio resultantes das atualizações atrás referidas são registadas em resultados do período em que são geradas.

De igual forma, as diferenças de câmbio, favoráveis ou desfavoráveis, originadas pelas diferenças entre as taxas de câmbio em vigor na data das transações e as que vigorarem na data das cobranças ou pagamentos, são reconhecidas como rendimentos ou gastos na demonstração dos resultados do período em que são gerados.

As cotações utilizadas para conversão dos ativos e passivos em moeda estrangeira para Euros foram as seguintes:

Câmbio final do mês	31.12.2023	31.12.2022
Real Brasil (BRL)	5,3618	5,6386
Dólar Estados Unidos (USD)	1,1050	1,0666

Câmbio médio	31.12.2023	31.12.2022
Real Brasil (BRL)	5,4010	5,4433
Dólar Estados Unidos (USD)	1,0813	1,0530

3.12 SUBSÍDIOS DO GOVERNO

Os subsídios do Governo apenas são reconhecidos quando existe uma certeza razoável de que irão ser recebidos e de que o Grupo irá cumprir as condições necessárias à sua atribuição.

O benefício resultante de um financiamento do Governo (ou equivalente) a uma taxa de juro inferior ao mercado é tratado como um subsídio ao investimento sendo mensurado como a diferença entre o montante recebido e o justo valor do empréstimo determinado tendo por base as taxas de juro de mercado.

Os subsídios ao Governo não reembolsáveis associados à aquisição ou produção de ativos não correntes são reconhecidos inicialmente no capital próprio, sendo subsequentemente imputados numa base sistemática como rendimentos do exercício durante as vidas úteis dos ativos com os quais se relacionam.

Outros subsídios ao Governo são, de uma forma geral, reconhecidos como rendimentos de uma forma sistemática durante os exercícios necessários para os balancear com os gastos que é suposto compensarem. Subsídios do Governo que têm por finalidade compensar perdas já incorridas ou que não têm gastos futuros associados são reconhecidos como rendimentos do exercício em que se tornam recebíveis.

3.13 JUÍZOS DE VALOR CRÍTICOS E PRINCIPAIS FONTES DE INCERTEZA ASSOCIADAS A ESTIMATIVAS

Na preparação das demonstrações financeiras consolidadas anexas foram efetuados juízos de valor e estimativas e utilizados diversos pressupostos que afetam as quantias relatadas de ativos e passivos, assim como as quantias relatadas de rendimentos e gastos do exercício.

As estimativas e os pressupostos subjacentes foram determinados com base no melhor conhecimento existente à data de aprovação das demonstrações financeiras dos eventos e transações em curso, assim como na experiência de eventos passados e/ou correntes. Contudo, poderão ocorrer situações em exercícios subsequentes que, não sendo previsíveis à data de aprovação das demonstrações financeiras consolidadas, não foram consideradas nessas estimativas. As alterações às estimativas que ocorram posteriormente à data das demonstrações financeiras consolidadas serão corrigidas de forma prospetiva. Por este motivo e dado o grau de incerteza associado, os resultados reais das transações em questão poderão diferir das correspondentes estimativas.

Os principais juízos de valor e estimativas efetuadas na preparação das demonstrações financeiras anexas foram os seguintes:

- a) Ativos fixos tangíveis e intangíveis – a depreciação é estimada de acordo com as vidas úteis dos bens.
- b) Registo de ajustamentos aos valores dos ativos em contas a receber – o risco de crédito dos saldos de contas a receber é avaliado a cada data de reporte, tendo em conta a informação histórica do devedor e o seu perfil de risco. Os créditos a receber são ajustados pela avaliação efetuada dos riscos estimados de cobrança existentes à data do balanço, os quais poderão divergir do risco efetivo a incorrer.

3.14 ACONTECIMENTOS SUBSEQUENTES

Os acontecimentos após a data do balanço que proporcionam informação adicional sobre condições que existiam à data do balanço (“adjusting events” ou acontecimentos após a data do balanço que dão origem a ajustamentos) são refletidos nas demonstrações financeiras. Os eventos após a data do balanço que proporcionam informação sobre condições ocorridas após a data do balanço (“non adjusting events” ou acontecimentos após a data do balanço que não dão origem a ajustamentos) são divulgados nas demonstrações financeiras consolidadas, se forem considerados materiais.

4. FLUXOS DE CAIXA

Para efeitos da demonstração dos fluxos de caixa, caixa e seus equivalentes inclui numerário e depósitos bancários imediatamente mobilizáveis. A rubrica “Caixa e depósitos bancários”, em 31 de dezembro de 2023 e 2022, detalha-se conforme se segue:

	31.12.2023	31.12.2022
Numerário	2.007	1.504
Depósitos bancários imediatamente mobilizáveis	4.698.502	7.794.841
Caixa e depósitos bancários	4.700.509	7.796.345

A variação dos valores apresentados na rubrica de “Depósitos bancários imediatamente mobilizáveis” reflete, entre outros, a devolução de prestações suplementares à casa mãe, no montante de 2.200.000 Euros, a redução da utilização do factoring como fonte de financiamento e a não antecipação de recebimentos de um dos maiores clientes do Grupo, situação que em 2022 era efetuada de forma automática junto do mesmo. Os dois últimos efeitos apresentados tiveram origem na participada Noesis Portugal, S.A.

5. POLÍTICAS CONTABILÍSTICAS, ALTERAÇÕES DE ESTIMATIVAS CONTABILÍSTICAS E ERROS

Durante os exercícios findos em 31 de dezembro de 2023 e 2022, não ocorreram quaisquer alterações de política contabilística ou alterações significativas de estimativas nem foram reconhecidos erros.

6. PARTES RELACIONADAS

Para efeitos de apresentação destas demonstrações financeiras consolidadas são considerados como partes relacionadas todas as subsidiárias da Noesis Global, SGPS, S.A. e elementos-chave na gestão das mesmas.

6.1 ENTIDADES DO GRUPO

As Empresas do Grupo incluídas na consolidação em 31 de dezembro de 2023 e 2022 são as seguintes:

Entidade	Sede	Participação 2023	Participação 2022
Noesis Global, SGPS, S.A. (Holding)	Lisboa - Portugal		
Noesis Portugal Consultoria em Sistemas Informáticos, S.A.	Lisboa - Portugal	100%	100%
Noesis (Netherlands) Consulting B.V.	Rotterdam - Holanda	100%	100%
Noesis USA Corporation	Boston - USA	100%	100%
Noesis Consultoria e Programação de Sistemas Informáticos Ltda.	São Paulo - Brasil	100%	100%

6.2 SALDOS E TRANSAÇÕES COM PARTES RELACIONADAS

Nos exercícios findos em 31 de dezembro de 2023 e 2022, os saldos e transações com partes relacionadas detalham-se como segue:

31.12.2023								
	"Clientes (Nota 12)"	Outros créditos a receber (Nota 13)	Diferimentos ativos (Nota 14)	Fornecedores (Nota 18)	Diferimentos passivos (Nota 20)	Outras dívidas a pagar (Nota 21)	"Vendas e serviços prestados (Nota 22)"	Fornecimentos e serviços externos (Nota 25)
Altia Consultores, S.A.	468.003	55.322	81.131	272.436	-	3.971	2.006.589	530.538
BILBOMATICA, S.A.	111.691	-	-	-	4.450	-	514.997	-
ALTIA Consultores S.A.CHILE	3.084	-	-	-	-	-	3.084	-
	582.778	55.322	81.131		4.450	3.971	2.524.670	530.538

31.12.2022					
	"Clientes (Nota 12)"	Outros créditos a receber (Nota 13)	Fornecedores (Nota 18)	"Vendas e serviços prestados (Nota 22)"	Fornecimentos e serviços externos (Nota 25)
Altia Consultores, S.A.	413.869	11.338	233.583	1.257.243	599.670
BILBOMATICA, S.A.	27.804	-	-	27.804	-
ALTIA Consultores S.A.CHILE	2.709	-	-	2.709	-
	444.382	11.338	233.583	1.287.756	599.670

7. ATIVOS FIXOS TANGÍVEIS

Durante os exercícios findos em 31 de dezembro de 2023 e 2022, o movimento ocorrido na quantia escriturada dos ativos fixos tangíveis, bem como nas respectivas depreciações acumuladas e perdas por imparidade, foi o seguinte:

31.12.2023						
	Equipamento básico	Equipamento transporte	Equipamento administrativo	Outros ativos fixos tangíveis	Ativos fixos tangíveis em curso	Total
Ativo bruto						
Saldo inicial	588.835	235.650	506.390	499.240	48.830	1.878.945
Aquisições	14.262	28.507	127.060	33.036	-	202.865
Alienações	-	(105.000)	-	-	-	(105.000)
Transferências	-	-	-	48.830	(48.830)	-
Saldo final	603.097	159.157	633.450	581.106	-	1.976.810
Depreciações acumuladas e perdas por imparidade						
Saldo inicial	(508.984)	(178.928)	(247.388)	(338.613)	-	(1.273.913)
Depreciações do exercício (Nota 29)	(19.031)	(57.696)	(140.905)	(46.641)	-	(264.273)
Alienações	-	105.000	-	-	-	105.000
Abates	-	21	(1.576)	-	-	(1.555)
Saldo final	(528.015)	(131.603)	(389.869)	(385.254)	-	(1.434.741)
Ativo líquido	75.082	27.554	243.581	195.852	48.830	542.069
31.12.2022						
	Equipamento básico	Equipamento transporte	Equipamento administrativo	Outros ativos fixos tangíveis	Ativos fixos tangíveis em curso	Total
Ativo bruto						
Saldo inicial	584.289	235.650	254.332	494.640	-	1.568.911
Aquisições	4.546	-	254.945	4.600	48.830	312.921
Abates	-	-	(2.887)	-	-	(2.887)
Saldo final	588.835	235.650	506.390	499.240	48.830	1.878.945
Depreciações acumuladas e perdas por imparidade						
Saldo inicial	(490.360)	(120.015)	(155.897)	(306.498)	-	(1.072.770)
Depreciações do exercício (Nota 29)	(18.624)	(58.913)	(90.541)	(32.115)	-	(200.193)
Abates	-	-	(950)	-	-	(950)
Saldo final	(508.984)	(178.928)	(247.388)	(338.613)	-	(1.273.913)
Ativo líquido	79.851	56.722	259.002	160.627	48.830	605.032

As aquisições ocorridas, nos exercícios findos a 31 de dezembro de 2023 e 2022 refletem a necessidade de incremento do parque de equipamento informático, alinhado com o crescimento do número de colaboradores, em paralelo com a renovação do mesmo.

Por seu lado, a rubrica de “Ativos fixos tangíveis em curso” indica o montante de 48.830 Euros relativos a adições aos ativos fixos tangíveis de benfeitorias nos escritórios das Torres de Lisboa, que após concluídas foram capitalizadas no ano de 2023 em “Outros ativos fixos tangíveis”.

A redução da rubrica de “Equipamento de transporte”, no montante de 105.000 Euros, deve-se à alienação de uma viatura da qual o Grupo era proprietária.

8. ATIVOS INTANGÍVEIS

Durante os exercícios findos em 31 de dezembro de 2023 e 2022, o movimento ocorrido na quantia escriturada dos ativos intangíveis, bem como nas respetivas amortizações acumuladas e perdas por imparidade, foi o seguinte:

31.12.2023						
	Projetos de desenvolvimento	Programas de computador	Propriedade industrial e outros direitos	Outros ativos intangíveis	Ativos intangíveis em Curso	Total
Ativo bruto						
Saldo inicial	922.129	11.397	858.088	150.000	173.744	2.115.358
Aquisições	-	38.314	-	-	136.257	174.571
Abates	-	153.254	-	-	(153.254)	-
Saldo final	922.129	202.965	858.088	150.000	156.747	2.289.929
Amortizações acumuladas e perdas por imparidade acumuladas						
Saldo inicial	(500.886)	(11.397)	(858.088)	(150.000)	-	(1.520.371)
Amortizações do exercício (Nota 29)	(172.076)	(10.643)	-	-	-	(182.719)
Saldo final	(672.962)	(22.040)	(858.088)	(150.000)	-	(1.703.089)
Ativo líquido	249.167	180.925	-	-	156.747	586.840

O incremento apresentado na rubrica de “Programas de computador”, no montante de 191.568 Euros, diz essencialmente respeito ao projeto de upgrade do ERP Corporativo SAP da versão R3 para S4Hana. O projeto em questão foi concluído com sucesso e o novo ERP entrou em produção a 1 de Outubro de 2023, não se tendo registado qualquer impacto nas operações do Grupo.

31.12.2022						
	Projetos de desenvolvimento	Programas de computador	Propriedade industrial e outros direitos	Outros ativos intangíveis	Ativos intangíveis em Curso	Total
Ativo bruto						
Saldo inicial	423.794	11.397	858.088	150.000	498.335	1.941.614
Aquisições	-	-	-	-	173.744	173.744
Abates	498.335				(498.335)	-
Saldo final	922.129	11.397	858.088	150.000	173.744	2.115.358
Amortizações acumuladas e perdas por imparidade acumuladas						
Saldo inicial	(281.317)	(11.397)	(858.088)	(150.000)	-	(1.300.802)
Amortizações do exercício (Nota 29)	(219.569)	-	-	-	-	(219.569)
Saldo final	(500.886)	(11.397)	(858.088)	(150.000)	-	(1.520.371)
Ativo líquido	421.243	-	-	-	173.744	594.987

Os produtos de negócio gerados internamente e registados nesta rubrica, constituem maioritariamente o desenvolvimento de um projeto interno e faturável aos clientes, cujo objetivo principal é suportar os colaboradores do Grupo da área de *Quality Management* e *Devops & Automation*, na automatização de testes de qualidade.

As rubricas de ativos intangíveis constituem em grande parte modelos de projetos de desenvolvimento aplicacional produzidos internamente, gerando benefícios económicos futuros.

Esta rubrica regista a capitalização de trabalhos em curso corresponde à rubrica de trabalhos para a própria entidade incluída na demonstração dos resultados, no montante de 86.998 Euros (Nota 24).

9. LOCAÇÕES

Loações financeiras

Os valores contabilísticos relevantes referentes aos bens utilizados em regime de locação financeira, em 31 de dezembro de 2023 e 2022, são os seguintes:

Bens	31.12.2023				31.12.2022	
	Custo	Depreciações acumuladas	Quantia escriturada	Capital em dívida	Quantia escriturada	Capital em dívida
Equipamento de transporte	(130.650)	(130.650)	-	13.001	56.725	57.490
Total	(130.650)	(130.650)	-	13.001	56.725	57.490

Em 31 de dezembro de 2023 e 2022, o vencimento dos pagamentos mínimos de locação dos contratos de locação referentes aos bens acima referidos, é como se segue:

	Pagamento mínimos	
	31.12.2023	31.12.2022
Até 1 ano	13.001	44.468
Entre 1 ano e a maturidade do contrato	-	13.022
Valor dos pagamentos mínimos	13.001	57.490

Loações operacionais

Em 31 de dezembro de 2023 e 2022, o Grupo é locatário, em contratos de locação operacional, de bens relacionados com equipamentos de transporte e equipamentos eletrónicos.

Nos exercícios findos em 31 de dezembro de 2023 e 2022, o gasto relacionado com a locação operacional foi de, respetivamente, 540.431 Euros e 511.116 Euros.

Em 31 de dezembro de 2023 e 2022, o vencimento dos pagamentos mínimos de locações operacionais, é como se segue:

	Pagamento mínimos	
	31.12.2023	31.12.2022
Até 1 ano	309.258	309.258
Entre 1 ano e 5 anos	755.973	582.732
Valor dos pagamentos mínimos	1.065.231	891.990

De referir que os pagamentos mínimos futuros relativos ao período compreendido entre um ano e a maturidade do contrato de locação operacional, não contemplam o desconto relativo ao efeito da taxa de inflação.

10. OUTROS INVESTIMENTOS FINANCEIROS

Em 31 de dezembro de 2023 e 2022, a rubrica “Outros investimentos financeiros” detalhe-se como segue:

	31.12.2023	31.12.2022
Ações da Lisgarante – Sociedade de Garantia Mútua, S.A.	-	14.000
Fundo de compensação do trabalho	268.393	297.952
Total de Outros investimentos financeiros	268.393	311.952

A redução de 14.000 Euros que se encontrava registada como ações da sociedade Lisgarante, S.A., deveu-se à alinação das mesmas, as quais eram detidas ao abrigo de financiamentos obtidos, já liquidados, garantidos por esta sociedade de Garantia Mútua.

11. IMPOSTO SOBRE O RENDIMENTO

O Grupo é tributada em sede de Imposto sobre o Rendimento das Pessoas Coletivas (“IRC”). O Grupo encontra-se sujeita a IRC à taxa de 21% para a matéria coletável, acrescida de derrama à taxa de 1,5% sobre o lucro tributável, resultando numa taxa de imposto agregada de, no máximo, 22,5%.

Adicionalmente, os lucros tributáveis que excedam 1.500.000 Euros são sujeitos a derrama estadual, às seguintes taxas:

- 3% para lucros tributáveis entre 1.500.000 Euros e 7.500.000 Euros;
- 5% para lucros tributáveis entre 7.500.000 Euros e 35.000.000 Euros; e
- 9% para lucros tributáveis superiores a 35.000.000 Euros.

De acordo com a legislação em vigor, as declarações fiscais estão sujeitas a revisão e correção por parte das autoridades fiscais durante um período de quatro anos (cinco anos para a Segurança Social), exceto quando tenha havido prejuízos fiscais, tenham sido concedidos benefícios fiscais, ou estejam em curso inspeções, reclamações ou impugnações, casos estes em que, dependendo das circunstâncias, os prazos são alargados ou suspensos. Deste modo, as declarações fiscais dos anos de 2020 a 2023 poderão vir a ser sujeitas a revisão.

Nos termos do artigo 88º do Código do IRC, o Grupo encontra-se sujeita a tributação autónoma sobre um conjunto de encargos às taxas previstas no artigo mencionado.

O Conselho de Administração entende que as eventuais correções, resultantes de revisões/inspeções por parte das autoridades fiscais àquelas declarações de impostos, não terão um efeito significativo nas demonstrações financeiras em 31 de dezembro de 2023 e 2022.

A Noesis Portugal – Sistemas de Informação, S.A., anualmente participa no contributo para Fundos de Investimento de I&D, e conta com um Benefício Fiscal, no âmbito do Sistema de Incentivos Fiscais em Investigação e Desenvolvimento Empresarial (SIFIDE II), nos termos do art.º 6 da Lei nº 40/2005, na redação dada pela Lei nº 162/2014. Neste sentido, todas as candidaturas dirigidas à Agência Nacional de Inovação – Incentivos Fiscais à I&D Empresarial, correspondem efetivamente a ações de I&D.

Nos exercícios findos em 31 de dezembro de 2023 e 2022, o gasto com imposto detalha-se como segue:

	31.12.2023	31.12.2022
Imposto corrente	603.531	581.489
Imposto diferido	831.679	181.204
Imposto sobre o rendimento do exercício	1.435.210	762.693

A reconciliação entre o gasto com imposto sobre o rendimento e o lucro contabilístico do período é a seguinte:

	31.12.2023	31.12.2022
Resultado antes de impostos	5.587.963	3.753.543
Outras situações líquidas	166.648	(322.715)
Matéria coletável	5.754.611	3.430.828
Coleta total	306.507	307.348
Tributações autónomas	297.024	274.141
Imposto corrente do exercício	297.024	581.489

A rubrica de outras situações líquidas reflete ajustamentos ao Resultado Antes de Impostos, relativos a Benefícios Fiscais, tais como a Criação Líquida de Postos de Trabalho, entre outros.

Em 31 de dezembro de 2023 e 2022, a rubrica de “Imposto sobre o Rendimento”, inclui a estimativa de imposto sobre o rendimento (Nota 19 de Estados e outros Entes Públicos), líquida dos pagamentos por conta e adicionais por conta efetuados pela Empresa, nos montantes 99.294 Euros e 24.713 Euros, respetivamente.

A Autoridade Tributária e Aduaneira (AT) procedeu a correções ao IRC apurado por referência ao exercício de 2020 (5.274.263 Euros), na participada Noesis Portugal, S.A., as quais não geraram liquidação adicional de imposto, mas apenas uma potencial alteração do montante relativo aos prejuízos fiscais reportáveis no montante estimado de 1.107.595 Euros.

As correções em questão vão ser objeto de reclamação por parte da participada, sendo nossa plena convicção de que, no plano técnico, os procedimentos adotados pelo Grupo no tratamento fiscal das realidades que foram objeto de ajustamento por parte da AT, estão de acordo com os normativos jurídico-tributários aplicáveis em Portugal, incluindo jurisprudência arbitral e do Supremo Tribunal Administrativo, motivo pelo qual entendemos que o desfecho será favorável, logo não será necessário proceder ao registo de qualquer provisão.

Ativos por impostos diferidos

A quantia de gasto (rendimento) por impostos diferidos relacionada com a origem e reversão de diferenças temporárias encontra-se evidenciada no quadro seguinte:

	31.12.2022	Aumentos	Reduções	Reclassificação	31.12.2023
Prejuízos fiscais reportáveis	1.108.916	-	(829.103)	(32.397)	247.416
Incentivos fiscais - SIFIDE	526.648	352.791	(355.367)	(133.510)	390.562
Total	1.635.564	352.791	(1.184.470)	(165.907)	637.978

	31.12.2021	Aumentos	Reduções	31.12.2022
Prejuízos fiscais reportáveis	1.573.235	20.701	(485.407)	1.108.916
Incentivos fiscais - SIFIDE	243.146	354.882	(71.380)	526.648
Total	1.816.381	375.583	(556.787)	1.635.564

No exercício findo em 31 de dezembro de 2023, a rubrica “Aumentos” reflete o reconhecimento dos incentivos fiscais SIFIDE relativos aos exercícios de 2019 a 2022, por via dos investimentos levados a cabo pela Empresa nas áreas de Investigação & Desenvolvimento. No seguimento desta rubrica a Empresa efetua as suas candidaturas para os Fundos de Investimento de I&D, todos os anos e no ano de 2023 foram elegíveis montantes adicionais.

12. CLIENTES

Em 31 de dezembro de 2023 e 2022, o saldo desta rubrica detalha-se como se segue:

	31.12.2023			31.12.2022		
	Quantia bruta	Perda por imparidade	Quantia líquida	Quantia bruta	Perda por imparidade	Quantia líquida
Cientes						
Cientes, Conta corrente	17.025.597	-	17.025.597	6 914 042	-	6 914 042
Cientes, Factoring	2.467.744	-	2.467.744	4 364 241	-	4 364 241
Cientes, Outros Títulos a receber	(101.936)	-	(101.936)	(39 144)	-	(39 144)
Cientes, Partes relacionadas (Nota 6)	582.778	-	582.778	444 382	-	444 382
Cientes, Cobrança duvidosa	308.166	(308.166)	-	272 197	(272 197)	-
	20.282.348	(308.166)	19.974.182	11 955 718	(272 197)	11 683 520

A variação da rubrica de clientes, embora reflita um aumento de cerca de 8.326.630 Euros, foi impactada, no exercício de 2023, pelo crescimento do volume de negócios do Grupo. Tal acréscimo de receitas traduz a concretização de novos contratos, quer na carteira de clientes existente quer em novos, e que na sua generalidade, não foram incluídos em apólices de factoring, pelo que a dívida é apresentada em Balanço, na rubrica de “Clientes, conta corrente”. Importa igualmente referir que o saldo de 2023 encontra-se impactado pela não antecipação de recebimentos de um dos maiores clientes do Grupo, situação que em 2022 era efetuada de forma automática junto do mesmo.

Na variação acima apresentada, cabe referir que a mesma inclui igualmente o impacto da antecipação da faturação, solicitada pelos nossos Clientes, cuja entrega será realizada no exercício de 2024 e seguintes. Tais rendimentos encontram-se devidamente diferidos tal como apresentado na Nota 20.

Por sua vez, a redução da rubrica de “Clientes, factoring” reflete a estratégia implementada em 2021 que assentou na alteração da política de financiamento dos negócios do Grupo.

O movimento ocorrido nas perdas por imparidade acumuladas, durante os exercícios findos em 31 de dezembro de 2023 e 2022, foi como segue:

	31.12.2023	31.12.2022
Dívidas a receber de clientes		
Saldo inicial	272.197	262.683
Aumentos	72.186	35.493
Utilização	-	(10.000)
Reversões	(36.217)	(15.979)
Saldo final	308.166	272.197

A manutenção do nível de provisões para fazer face à eventual incobrável de dívidas de clientes, traduz o investimento feito pelo Grupo na melhoria dos seus processos e sistemas internos de acompanhamento dos montantes faturados e não cobrados.

13. OUTROS CRÉDITOS A RECEBER

Em 31 de dezembro de 2023 e 2022, os saldos referentes à rubrica “Outros créditos a receber” são como se segue:

	31.12.2023			31.12.2022		
	Quantia bruta	Perda por imparidade	Quantia líquida	Quantia bruta	Perda por imparidade	Quantia líquida
Cientes						
Cauções	6.528	-	6.528	6.207	-	6.207
Total de Ativo não corrente	6.528	-	6.528	6.207	-	6.207
Ativo corrente						
Devedores por acréscimos de rendimentos	937.704	-	937.704	330.733	-	330.733
Devedores por acréscimos de rendimentos - Partes Relacionadas (Nota 6)	55.322	-	55.322	11.338	-	11.338
Adiantamentos a fornecedores	81.747	-	81.747	4.072	-	4.072
Adiantamentos ao Pessoal	23.976	-	23.976	-	-	-
Outros devedores	135.131	-	135.131	118.395	-	118.395
	1.233.880	-	1.233.880	11.955.718	-	464.539

13. DIFERIMENTOS ATIVOS

Em 31 de dezembro de 2023 e 2022, a rubrica “Diferimentos” detalha-se como segue:

	31.12.2023	31.12.2022
Encargos com seguros pagos antecipadamente	52.601	199.003
Outros gastos a reconhecer	2.066.776	1.289.502
Outros gastos a reconhecer – Partes Relacionadas (Nota 6)	81.131	-
Total de diferimentos ativos	2.200.508	1.488.506

A rubrica “Outros gastos a reconhecer” inclui gastos diversos, relacionados com a atividade operacional do Grupo, os quais serão reconhecidos em exercícios futuros.

15. CAPITAL PRÓPRIO

Capital

Em 31 de dezembro de 2023 e 2022, o capital da Noesis Global, SGPS, S.A., no montante de 100.000 Euros, integralmente subscrito e realizado.

Em 31 de dezembro de 2023 e 2022, o capital social era detido por:

	31.12.2023	31.12.2022
Altía Consultores, S.A.	100,00%	100,00%
	100,00%	100,00%

Reserva legal

De acordo com a legislação comercial em vigor, pelo menos 5% do resultado líquido anual, se positivo, tem de ser destinado ao reforço da reserva legal até que esta represente 20% do capital social. Esta reserva não é distribuível a não ser em caso de liquidação do Grupo, podendo, contudo, ser utilizada para absorver prejuízos depois de esgotadas as outras reservas, ou incorporada no capital.

Outras reservas

Em 31 de dezembro de 2023 e 2022, as outras reservas no montante de 2.068.371 Euros, respeitam a resultados líquidos de anos anteriores que foram aplicados nesta rubrica.

Outros instrumentos de capital próprio

Os outros instrumentos de capital próprio são referentes a prestações acessórias, e foram concedidas pelos acionistas de acordo com o regime de prestações suplementares, pelo que não vencem juros e não têm prazo de reembolso definido. Nos termos da legislação aplicável, o seu reembolso só poderá ser efetuado, por deliberação da Assembleia Geral, quando, após o seu pagamento, o capital próprio não fique inferior à soma do capital e da reserva legal.

Nesta rubrica encontra-se igualmente registado o montante de 132.294 Euros, referente a ajustamentos em ativos financeiros.

Durante o exercício findo em dezembro de 2023, de acordo com a deliberação da Assembleia Geral de 23 de junho de 2023 e de 18 de agosto de 2023, foi deliberado por unanimidade a restituição de prestações acessórias (voluntárias), sob regime de prestações suplementares à acionista única no montante de respetivamente 1.200.000 Euros e 1.000.000 Euros.

De acordo com a deliberação da Assembleia Geral de 27 de junho de 2022, foi deliberado por unanimidade a restituição de prestações acessórias (voluntárias), sob regime de prestações suplementares à acionista única no montante de 1.000.000 Euros.

De acordo com a deliberação da Assembleia Geral de 30 de dezembro de 2021, foi deliberado por unanimidade que parte dos valores das prestações acessórias (voluntárias), sob regime de prestações suplementares seria restituída à acionista única, no montante de 1.200.000 Euros.

De acordo com a deliberação da Assembleia Geral, datada de 20 de janeiro de 2020, foi deliberado por unanimidade a constituição de prestações acessórias por parte do acionista maioritário no montante de 3.640.441 Euros. Adicionalmente, foi aprovado em Assembleia Geral, em 30 de dezembro de 2020, a conversão de empréstimos efetuados pela acionista única em prestações suplementares, no montante de 7.000.000 Euros.

16. PROVISÕES

O movimento ocorrido na rubrica “Provisões”, durante os exercícios findos em 31 de dezembro de 2023 e 2022, foi o seguinte:

	31.12.2023	31.12.2022
Outras Provisões		
Saldo inicial	212.825	212.825
Reforços	-	-
Utilização	-	-
Saldo final	212.825	212.825

17. FINANCIAMENTOS OBTIDOS

Em 31 de dezembro de 2023 e 2022, a rubrica “Financiamentos obtidos” apresentava a seguinte composição:

	31.12.2023			31.12.2022		
	Limite	Montante utilizado		Limite	Montante utilizado	
		Corrente	Não corrente		Corrente	Não corrente
Empréstimos bancários						
Bankinter	328.389	137.946	190.443	477.243	136.385	340.858
ABANCA	400.000	120.000	280.000	520.000	120.000	400.000
	728.389	257.946	470.443	997.243	256.385	740.858
Contas Correntes Caucionadas						
Caixa Geral de Depósitos	2.000.000	-	-	-	-	-
ABANCA	500.000	-	-	500.000	-	-
	2.500.000	-	-	500.000	-	-
Loações Financeiras (Nota 9)						
Caixa Geral de Depósitos	650.000	13.001	-	650.000	44.468	13.022
	650.000	13.001	-	650.000	44.468	13.022
Factoring						
Caixa Geral de Depósitos	8.000.000	1.958.805	-	8.000.000	3.192.297	-
Millennium BCP	2.500.000	508.938	-	2.000.000	1.171.943	-
	10.500.000	2.467.744	-	10.000.000	4.364.241	-
Confirming						
Caixa Geral de Depósitos	1.000.000	-	-	500.000	-	-
Bankinter	500.000	-	-	500.000	-	-
	1.500.000	-	-	-	-	-
Total de Financiamentos Obtidos	15.878.389	2.738.691	470.443	12.647.243	4.665.094	753.880

No decorrer do ano de 2022, o Grupo concretizou a iniciativa de reorganização das fontes de financiamento bancário, mais adaptada à realidade atual da sua tesouraria, cujo objetivo passou por minimizar a dependência de fontes de financiamento de curto prazo com impactos diretos na redução dos custos financeiros.

O Grupo contratou novas linhas de financiamento, liquidando as existentes à data, que privilegiaram maturidades mais longas, em detrimento dos instrumentos financeiros que historicamente eram utilizados. De referir que as negociações levadas a cabo junto das Entidades Bancárias, permitiram a contratação de novas linhas de financiamento, a taxa fixa, antecipando e mitigando os impactos esperados de crescimento das taxas de juro.

Adicionalmente, importa referir que o decréscimo da rubrica “Factoring” reflete igualmente parte desta estratégia, reflexo da estratégia nos clientes (Nota 12).

18. FORNECEDORES

Em 31 de dezembro de 2023 e 2022, a rubrica “Fornecedores” detalha-se como segue:

	31.12.2023	31.12.2022
Fornecedores		
Fornecedores, gerais	3.565.106	2.237.797
Fornecedores, Partes relacionadas (Nota 6)	272.436	233.583
Total de Fornecedores	3.837.542	2.471.380

19. ESTADO E OUTROS ENTES PÚBLICOS

Em 31 de dezembro de 2023 e 2022, as rubricas “Estado e outros entes públicos”, do ativo e passivo correntes, apresentavam a seguinte composição:

	31.12.2023		31.12.2022	
	Ativo	Passivo	Ativo	Passivo
Imposto sobre o rendimento das pessoas coletivas				
- Pagamentos por conta e especiais por conta	-	(125.880)	77.435	-
- Retenções na fonte	-	475	664	-
- Imposto de selo	-	-	-	-
- Estimativa de imposto (Nota 11)	-	603.531	-	581.489
Imposto sobre o rendimento das pessoas singulares	-	350.764	-	318.620
Imposto sobre o valor acrescentado	-	2.343.676	-	1.826.644
Contribuições para a Segurança Social	-	709.103	-	619.366
Outros Impostos	112.024	(107.169)	14.700	49.275
Total de Estado e outros entes públicos	112.024	3.774.500	92.798	3.395.394

20. DIFERIMENTOS PASSIVOS

Em 31 de dezembro de 2023 e 2022, a rubrica “Diferimentos” do passivo corrente respeita a faturação antecipada de obras em curso, como se segue:

	31.12.2023	31.12.2022
Rendimentos a reconhecer	6.955.595	4.538.477
Rendimentos a reconhecer – Partes Relacionadas (Nota 6)	4.450	-
Total de diferimentos passivos	6.960.045	4.538.477

Em 31 de dezembro de 2023 e 2022, o saldo desta rubrica respeita, na sua totalidade, a faturação emitida antecipadamente a clientes cuja execução ocorrerá no exercício de 2024 e seguintes.

O aumento registado no exercício findo em 31 de dezembro de 2023, reflete o influxo extraordinário de solicitações de clientes visando a antecipação de faturação de projetos, cuja execução ocorrerá maioritariamente nos primeiros meses do ano de 2024.

21. OUTRAS DÍVIDAS A PAGAR

Em 31 de dezembro de 2023 e 2022, a rubrica “Outras dívidas a pagar” apresentavam a seguinte composição:

	31.12.2023	31.12.2022
Outras dívidas a pagar		
Adiantamentos de clientes	178.288	18.674
Credores por acréscimos de gastos		
- Remunerações a liquidar	5.836.116	4.504.764
- Outros acréscimos de gastos	1.109.916	582.422
- Outros acréscimos de gastos – Partes Relacionadas (Nota 6)	3.971	-
Outros credores	123.007	472.865
Total de outras dívidas a pagar	7.251.298	5.578.725

O aumento verificado na rubrica “Remunerações a liquidar”, reflete a evolução do número de colaboradores do Grupo durante o exercício de 2023, conjugado com o impacto de férias não gozadas.

22. VENDAS E SERVIÇOS PRESTADOS

Nos exercícios findos em 31 de dezembro de 2023 e 2022, a rubrica respeita a prestações de serviços das seguintes naturezas:

	31.12.2023	31.12.2022
Prestações de serviços		
Serviços de consultoria informática	54.810.615	46.024.896
Outros serviços de <i>software</i>	7.477.043	5.993.073
Outros serviços de <i>hardware</i>	21.916	61.747
Deslocações em consultoria	2.763.299	2.400.442
Outras prestações de serviços do grupo (Nota 6)	2.524.670	1.287.756
Total de outras dívidas a pagar	67.597.544	55.767.914

A boa performance do Grupo, no que diz respeito ao volume de negócios, traduz em grande medida o excelente trabalho desenvolvido pelos nossos talentos, conjugado com o investimento muito relevante por parte das empresas em tecnologias de informação, visando a melhoria das suas ferramentas, processos e, em alguns casos, modelos de negócio.

A nossa convicção é de que o Grupo tem sido capaz de apresentar estes resultados, uma vez que possui uma oferta robusta e alargada de serviços, que visa apoiar os seus clientes nas jornadas de Transformação Digital, a qual assenta num portfólio de soluções que vão desde a infraestrutura e armazenamento de dados em Cloud até ao desenvolvimento de software à medida dos nossos clientes, passando por áreas cada vez mais importantes nas organizações como a Inteligência Artificial, a garantia de qualidade de sistemas (Quality Management) ou mesmo a robotização de processos e cibersegurança.

Por último, importa referir que o crescimento do volume de negócios de aproximadamente 17,5%, reflete uma consolidação da presença do Grupo no mercado nacional aliado a um reforço significativo do volume de negócios gerado internacionalmente, o qual se fixa perto dos 36,7% no Grupo Noesis.

23. SUBSÍDIOS À EXPLORAÇÃO

A rubrica “Subsídios à exploração”, no exercício findo em 31 de dezembro de 2023 e 2022, nos montantes de, respetivamente, 447.203 Euros e 214.787 Euros, e é representado pelo valor de subsídios à exploração, relativo a bolsas de estágio ao IEFP e ao recebimento do IAPMEI relacionado com a compensação ao valor previsto de Retribuição Mínima Mensal Garantida (RMMG).

24. TRABALHOS PARA A PRÓPRIA ENTIDADE

Nos exercícios findos em 31 de dezembro de 2023 e 2022, o saldo desta rubrica respeita a serviços prestados pelo Grupo no desenvolvimento de aplicações informáticas internas, como se segue:

	31.12.2023	31.12.2022
Trabalhos para a própria entidade		
Ativos intangíveis (Nota 8)	86.998	69.750
Total de outras dívidas a pagar	86.998	69.750

25. FORNECIMENTOS E SERVIÇOS EXTERNOS

Nos exercícios findos em 31 de dezembro de 2023 e 2022, a rubrica “Fornecimentos e serviços externos” detalha-se como segue:

	31.12.2023	31.12.2022
Serviços especializados		
Consultoria	5.859.480	4.553.392
Comissões	536.983	598.927
Honorários	370.321	401.180
Comissões bancárias	28.858	33.040
Outros serviços especializados	1.063.864	631.612
	7.859.506	6.218.151
Materiais		
Equipamentos para revenda	77.324	72.793
Material de escritório e ferramentas	28.397	25.590
Ofertas	112.474	97.227
Livros e documentação técnica	240	233
	218.435	195.843
Deslocações, estadas e transportes	1.454.662	1.003.798
Energia e fluídos	295.529	243.666
Serviços diversos		
Licenças para Revenda	6.242.923	5.059.871
Rendas	1.606.748	1.696.612
Outras Licenças	1.062.250	425.899
Comunicações	224.540	213.943
Despesas de representação	141.840	170.350
Seguros	101.952	78.844
Outros serviços	168.488	186.679
Partes relacionadas (Nota 6)	530.538	599.670
	10.079.279	8.431.868
Total de Fornecimentos e serviços externos	19.907.411	16.093.326

Os gastos registados na rubrica de fornecimentos e serviços externos, apresentaram um crescimento de 23,7% explicado essencialmente pelas seguintes razões:

- a) aumento da subcontratação de recursos externos apresentando elevado grau de especialização em TI's, com o objetivo de garantir a entrega de projetos da Noesis junto dos seus clientes, o qual reflete o desafio da captação e retenção dos recursos num mercado que apresenta escassez de mão de obra, no montante de 1.306.088 Euros [+29% vs. 2022];
- b) aumento dos custos relacionados com a aquisição de equipamentos e licenças de software para revenda, em linha com o crescimento do volume de negócios destas áreas em particular, conforme apresentado em Vendas e Prestação de Serviços (Nota 22), no montante de 1.183.052 Euros [+23% vs. 2022];

- c) aumento com deslocações e estadas, que reflete, por um lado, o incremento generalizado dos custos com hotéis e aviação e, por outro, a evolução do volume de negócios da Empresa nacional e internacionalmente e consequente necessidade de acompanhamento dos nossos clientes, no montante de 450.864 Euros [+45% vs. 2022];
- d) aumento dos serviços especializados diversos, no montante de 432.252 Euros [+68% vs. 2022], refletindo, entre outros;
- (i) a subcontratação de recursos especializados com vista ao suporte e desenvolvimento comercial;
 - (ii) o investimento em campanhas e atividades de promoção e marketing, em particular nas geografias internacionais;
 - (iii) custos suportados com o projeto de migração do ERP SAP da versão R3 para S4HANA, concluído a 01 de outubro de 2023;
 - (iv) e custos com recrutamento especializado nas diversas geografias onde a Noesis se encontra presente;
- e) impacto do aumento generalizado do preço dos bens e serviços refletindo uma inflação média em 2023 que se fixou nos 4,3%.

26. GASTOS COM O PESSOAL

A rubrica “Gastos com o pessoal”, nos exercícios findos em 31 de dezembro de 2023 e 2022 é detalhada conforme se segue:

	31.12.2023	31.12.2022
Remunerações dos órgãos sociais	283.020	311.592
Remunerações do pessoal	33.981.634	28.674.238
Indemnizações	3.379	33.036
Encargos sobre remunerações	6.287.006	5.618.735
Outros gastos com pessoal	1.322.291	938.393
Total de Gastos com pessoal	41.877.330	35.575.994

Durante os exercícios findos em 31 de dezembro de 2023 e 2022, o número de colaboradores do Grupo foi de 1.156 e 1.018, respetivamente.

O aumento desta rubrica acompanha o crescimento do volume de negócios do Grupo e reflete a escassez de recursos disponíveis no mercado de TI's que se traduziu num aumento médio dos gastos per-capita.

27. OUTROS RENDIMENTOS

Nos exercícios findos em 31 de dezembro de 2023 e 2022, a rubrica “Outros rendimentos” detalha-se como segue:

	31.12.2023	31.12.2022
Diferenças de câmbio favoráveis	50.651	69.745
Rendimentos e ganhos em investimentos não financeiros	83.000	-
Outros	10.569	47.374
Total de Outros rendimentos	144.220	117.119

28. OUTROS GASTOS

Nos exercícios findos em 31 de dezembro de 2023 e 2022, a rubrica “Outros gastos” detalha-se como segue:

	31.12.2023	31.12.2022
Impostos	65.300	38.044
Gastos e perdas em investimentos não financeiros	83.000	2.397
Multas fiscais	1.584	2.757
Donativos	7.024	2.394
Quotizações	11.165	3.858
Outros	31.412	24.764
Total de Outros gastos	199.485	74.213

29. GASTOS DE DEPRECIÇÃO E DE AMORTIZAÇÃO

Nos exercícios findos em 31 de dezembro de 2023 e 2022, a rubrica “Gastos de depreciação e de amortização” detalha-se como segue:

	31.12.2023	31.12.2022
Ativos fixos tangíveis (Nota 7)	264.273	200.193
Ativos intangíveis (Nota 8)	182.719	219.569
Total de Outros rendimentos	446.992	419.762

30. RESULTADOS FINANCEIROS

Nos exercícios findos em 31 de dezembro de 2023 e 2022, as rubricas “Juros e gastos similares suportados” e “Juros e rendimentos similares obtidos” detalham-se como segue:

	31.12.2023	31.12.2022
Juros e rendimentos similares obtidos		
Juros obtidos	1.334	8.215
	1.334	8.215
Juros e gastos similares suportados		
Juros suportados		
- Juros de empréstimos bancários	51.773	46.102
- Juros de factoring	103.282	58.405
- Juros de leasings	915	737
- Outros juros suportados	-	1.475
Diferenças de câmbio desfavoráveis	28.360	60.886
Outros gastos similares suportados		
- Comissões bancárias, factoring	20.474	41.381
- Comissões bancárias, empréstimos	17.156	32.447
- Comissões bancárias, leasings	188	-
Total de Resultados financeiros	222.148	241.433

20. CERTIFICAÇÃO LEGAL DE CONTAS



Noesis Global, S.G.P.S., S.A.

**Demonstrações Financeiras Consolidadas em
31 de dezembro de 2023 acompanhadas da
Certificação Legal das Contas**

CERTIFICAÇÃO LEGAL DAS CONTAS

RELATO SOBRE A AUDITORIA DAS DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS CONSOLIDADAS

Opinião

Auditámos as demonstrações financeiras consolidadas anexas da Noesis Global, S.G.P.S., S.A. (“Entidade”) e suas subsidiárias (“Grupo”), que compreendem o balanço consolidado em 31 de dezembro de 2023 (que evidencia um ativo total de 30.262.911 Euros e um total de capital próprio de 5.017.567 Euros, incluindo um resultado líquido consolidado de 4.152.754 Euros), a demonstração consolidada dos resultados por naturezas, a demonstração consolidada das alterações no capital próprio e a demonstração consolidada dos fluxos de caixa relativas ao ano findo naquela data e o anexo às demonstrações financeiras consolidadas, incluindo informações material sobre a política contabilística.

Em nossa opinião, as demonstrações financeiras consolidadas anexas apresentam de forma verdadeira e apropriada, em todos os aspetos materiais, a posição financeira consolidada do Grupo em 31 de dezembro de 2023 e o seu desempenho financeiro e fluxos de caixa consolidados relativos ao ano findo naquela data de acordo com as Normas Contabilísticas e de Relato Financeiro adotadas em Portugal através do Sistema de Normalização Contabilística.

Bases para a opinião

A nossa auditoria foi efetuada de acordo com as Normas Internacionais de Auditoria (ISA) e demais normas e orientações técnicas e éticas da Ordem dos Revisores Oficiais de Contas. As nossas responsabilidades nos termos dessas normas estão descritas na secção “Responsabilidades do auditor pela auditoria das demonstrações financeiras consolidadas” abaixo. Somos independentes das entidades que compõem o Grupo nos termos da lei e cumprimos os demais requisitos éticos nos termos do código de ética da Ordem dos Revisores Oficiais de Contas.

Estamos convictos de que a prova de auditoria que obtivemos é suficiente e apropriada para proporcionar uma base para a nossa opinião.

Responsabilidades do órgão de gestão pela elaboração das demonstrações financeiras consolidadas

O órgão de gestão é responsável pela:

- preparação de demonstrações financeiras consolidadas que apresentem de forma verdadeira e apropriada a posição financeira consolidada, o desempenho financeiro e os fluxos de caixa consolidados do Grupo de acordo com as Normas Contabilísticas e de Relato Financeiro adotadas em Portugal através do Sistema de Normalização Contabilística;



“Deloitte”, “nós” e “nossos” refere-se a uma ou mais firmas-membro e entidades relacionadas da Deloitte Touche Tohmatsu Limited (“DTTL”). A DTTL (também referida como “Deloitte Global”) e cada uma das firmas-membro e entidades relacionadas são entidades legais separadas e independentes entre si e, consequentemente, para todos e quaisquer efeitos, não obrigam ou vinculam as demais. A DTTL e cada firma-membro da DTTL e respetivas entidades relacionadas são exclusivamente responsáveis pelos seus próprios atos e omissões não podendo ser responsabilizadas pelos atos e omissões das outras. A DTTL não presta serviços a clientes. Para mais informação, acesse a www.deloitte.com/pt/about.

A Deloitte é líder global na prestação de serviços de Audit & Assurance, Tax & Legal, Consulting, Financial Advisory e Risk Advisory a quase 90% da Fortune Global 500® entre milhares de empresas privadas. Os nossos profissionais apresentam resultados duradouros e mensuráveis, o que reforça a confiança pública nos mercados de capital, permitindo o sucesso dos nossos clientes e direcionando a uma economia mais forte, a uma sociedade mais equitativa e a um mundo mais sustentável. Com mais de 175 anos de história, a Deloitte está presente em mais de 150 países e territórios. Saiba como as 415.000 pessoas da Deloitte criam um impacto relevante no mundo em www.deloitte.com.

Tipo: Sociedade Anónima | NIPC e Matrícula: 501776311 | Capital social: € 981.020,00
Sede: Av. Eng. Duarte Pacheco, 7, 1070-100 Lisboa
Escritório no Porto: Bom Sucesso Trade Center, Praça do Bom Sucesso, 61 – 13º, 4150-146 Porto

- elaboração do relatório consolidado de gestão nos termos legais e regulamentares aplicáveis;
- criação e manutenção de um sistema de controlo interno apropriado para permitir a preparação de demonstrações financeiras consolidadas isentas de distorções materiais devido a fraude ou a erro;
- adoção de políticas e critérios contabilísticos adequados nas circunstâncias; e
- avaliação da capacidade do Grupo de se manter em continuidade, divulgando, quando aplicável, as matérias que possam suscitar dúvidas significativas sobre a continuidade das atividades.

Responsabilidades do auditor pela auditoria das demonstrações financeiras consolidadas

A nossa responsabilidade consiste em obter segurança razoável sobre se as demonstrações financeiras consolidadas como um todo estão isentas de distorções materiais devido a fraude ou a erro, e emitir um relatório onde conste a nossa opinião. Segurança razoável é um nível elevado de segurança, mas não é uma garantia de que uma auditoria executada de acordo com as ISA detetará sempre uma distorção material quando exista. As distorções podem ter origem em fraude ou erro e são consideradas materiais se, isoladas ou conjuntamente, se possa razoavelmente esperar que influenciem decisões económicas dos utilizadores tomadas com base nessas demonstrações financeiras consolidadas.

Como parte de uma auditoria de acordo com as ISA, fazemos julgamentos profissionais e mantemos ceticismo profissional durante a auditoria e também:

- identificamos e avaliamos os riscos de distorção material das demonstrações financeiras consolidadas, devido a fraude ou a erro, concebemos e executamos procedimentos de auditoria que respondam a esses riscos, e obtemos prova de auditoria que seja suficiente e apropriada para proporcionar uma base para a nossa opinião. O risco de não detetar uma distorção material devido a fraude é maior do que o risco de não detetar uma distorção material devido a erro, dado que a fraude pode envolver conluio, falsificação, omissões intencionais, falsas declarações ou sobreposição ao controlo interno;
- obtemos uma compreensão do controlo interno relevante para a auditoria com o objetivo de conceber procedimentos de auditoria que sejam apropriados nas circunstâncias, mas não para expressar uma opinião sobre a eficácia do controlo interno do Grupo;
- avaliamos a adequação das políticas contabilísticas usadas e a razoabilidade das estimativas contabilísticas e respetivas divulgações feitas pelo órgão de gestão;
- concluimos sobre a apropriação do uso, pelo órgão de gestão, do pressuposto da continuidade e, com base na prova de auditoria obtida, se existe qualquer incerteza material relacionada com acontecimentos ou condições que possam suscitar dúvidas significativas sobre a capacidade do Grupo para dar continuidade às suas atividades. Se concluirmos que existe uma incerteza material, devemos chamar a atenção no nosso relatório para as divulgações relacionadas incluídas nas demonstrações financeiras consolidadas ou, caso essas divulgações não sejam adequadas, modificar a nossa opinião. As nossas conclusões são baseadas na prova de auditoria obtida até à data do nosso relatório. Porém, acontecimentos ou condições futuras podem levar a que o Grupo descontinue as suas atividades;
- avaliamos a apresentação, estrutura e conteúdo global das demonstrações financeiras consolidadas, incluindo as divulgações, e se essas demonstrações financeiras consolidadas representam as transações e acontecimentos subjacentes de forma a atingir uma apresentação apropriada;
- obtemos prova de auditoria suficiente e apropriada relativa à informação financeira das entidades ou atividades dentro do Grupo para expressar uma opinião sobre as demonstrações financeiras consolidadas. Somos responsáveis pela orientação, supervisão e desempenho da auditoria do Grupo e somos os responsáveis finais pela nossa opinião de auditoria;

- comunicamos com o órgão de gestão, entre outros assuntos, o âmbito e o calendário planeado da auditoria, e as conclusões significativas da auditoria incluindo qualquer deficiência significativa de controlo interno identificada durante a auditoria.

A nossa responsabilidade inclui ainda a verificação da concordância da informação constante do relatório de gestão consolidado com as demonstrações financeiras consolidadas.

RELATO SOBRE OUTROS REQUISITOS LEGAIS E REGULAMENTARES

Sobre o relatório de gestão consolidado

Dando cumprimento ao artigo 451.º, n.º 3, al. e) do Código das Sociedades Comerciais, somos de parecer que o relatório de gestão consolidado foi preparado de acordo com os requisitos legais e regulamentares aplicáveis em vigor, a informação nele constante é concordante com as demonstrações financeiras consolidadas auditadas e, tendo em conta o conhecimento e apreciação sobre o Grupo, não identificámos incorreções materiais.

Lisboa, 24 de dezembro de 2024



Deloitte & Associados, SROC S.A.
Representada por Nuno Miguel Cabaço da Silva, ROC
Registo na OROC nº 1462
Registo na CMVM nº 20161072



noesis

an Altia Company

Helping your business
grow faster

www.noesis.pt

PORTUGAL | ESPANHA | PAÍSES BAIXOS
IRLANDA | EUA | BRASIL | CHILE